

Miguelángel Spezzia

# EL NEGOCIO

que está haciendo  
más millonarios  
en el mundo

edición corregida  
**10**  
años  
y aumentada

¿AUMENTADO?  
¿QUÉ FUE LO QUE  
AUMENTÓ?

EL NÚMERO DE  
MILLONARIOS,  
POR SUPUESTO!



# **EL NEGOCIO QUE ESTÁ HACIENDO MÁS MILLONARIOS EN EL MUNDO**

**SINAI EDITORES, S.A. DE C.V.**

SAN SALVADOR NO. 15, LAS AMÉRICAS,  
C.P. 53040, NAUCALPAN, ESTADO DE MÉXICO.  
TEL. 5360-4329.

1994 - PRIMERA EDICIÓN  
1994 - SEGUNDA EDICIÓN  
1995 - TERCERA EDICIÓN  
1995 - CUARTA EDICIÓN  
1996 - QUINTA EDICIÓN  
1997 - SEXTA EDICIÓN  
1998 - SÉPTIMA EDICIÓN  
1999 - OCTAVA EDICIÓN  
2000 - NOVENA EDICIÓN  
2001 - DÉCIMA EDICIÓN  
2002 - UNDÉCIMA EDICIÓN  
2003 - DUODÉCIMA EDICIÓN  
2004 - DECIMOTERCERA EDICIÓN  
2004 - DECIMOCUARTA EDICIÓN  
2005 - DECIMOQUINTA EDICIÓN  
2006 - DECIMOSEXTA EDICIÓN  
2006 - DECIMOSÉPTIMA EDICIÓN  
2007 - DECIMOCTAVA EDICIÓN

QUEDA RIGUROSAMENTE PROHIBIDA, SIN AUTORIZACIÓN ESCRITA DEL TITULAR BAJO LAS SANCIONES ESTABLECIDAS EN LAS LEYES, LA REPRODUCCIÓN PARCIAL O TOTAL DE ESTA OBRA POR CUALQUIER MEDIO O PROCEDIMIENTO, COMPRENDIDOS LA REPROGRAFÍA, EL TRATAMIENTO INFORMÁTICO Y LA DISTRIBUCIÓN DE EJEMPLARES DE ELLA MEDIANTE ALQUILER O PRÉSTAMOS PÚBLICOS.

ISBN: 968-5393-11-7  
DERECHOS DE AUTOR: 12341

IMPRESO EN MÉXICO POR:  
JARQUI IMPRESIONES S.A. DE C.V.  
VELÁZQUEZ DE LEÓN 73-J, SAN RAFAEL  
CUAUHTÉMOC, D.F. TEL 55561418

# ÍNDICE

## **11** Bloque Uno

La vida y pesares de Johnny antes de conocer el Sistema

## **61** Bloque Dos

Cómo funciona el Multinivel y qué puede Johnny esperar de él

## **113** Bloque Tres

Cómo puede fracasar o triunfar el negocio y por qué Johnny decide unirse a él

**Bloque Uno**

**La vida  
y pesares de**

**JOHNNY**

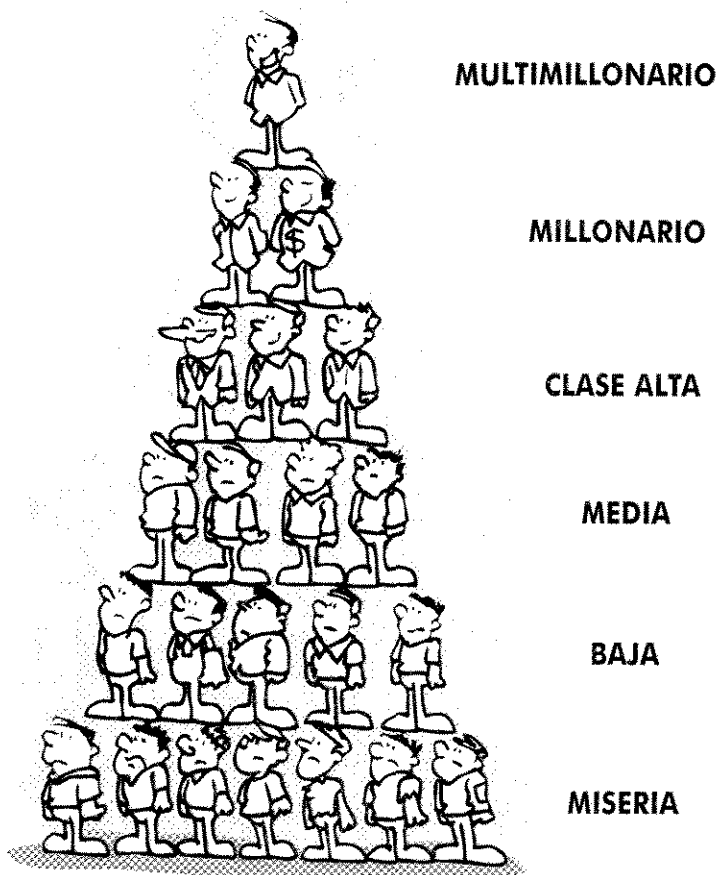
**antes de conocer  
el Sistema**

# EL SUEÑO DE TODO HOMBRE ES SER **RICO**

¡MAMI,  
CUANDO SEA GRANDE  
QUIERO SER MILLONARIO!



LA REALIDAD  
ES QUE SÓLO UNA MÍNIMA PARTE LO LOGRA...



EN ESTE LIBRO HABLAREMOS DEL VERDADERAMENTE  
RICO, O SEA, DEL MULTI, MULTI, MULTI, MULTI,  
**MULTIMILLONARIO.**

**ÉSTA ES LA HISTORIA DE  
JOHNNY A. PENAS...**



**UNA HISTORIA QUE BIEN  
PODRÍA SER LA TUYA.**

**DESDE NIÑO, JUANITO FUE MUY APLICADO  
EN LA ESCUELA...**

¡MIRA, MAMÁ!  
¡YA TENGO OTRA  
ESTRELLA PARA MI  
COLECCIÓN!



**COSA QUE MOTIVÓ A SUS PADRES  
A TRABAJAR MUY DURO  
PARA DARLE UNA CARRERA.**





CON SU TÍTULO BAJO EL BRAZO, EL LICENCIADO JUAN A.  
PENAS (JOHNNY, PARA LOS CUATES)  
SALIÓ A BUSCAR **TRABAJO...**



# SU ÚNICO RESULTADO

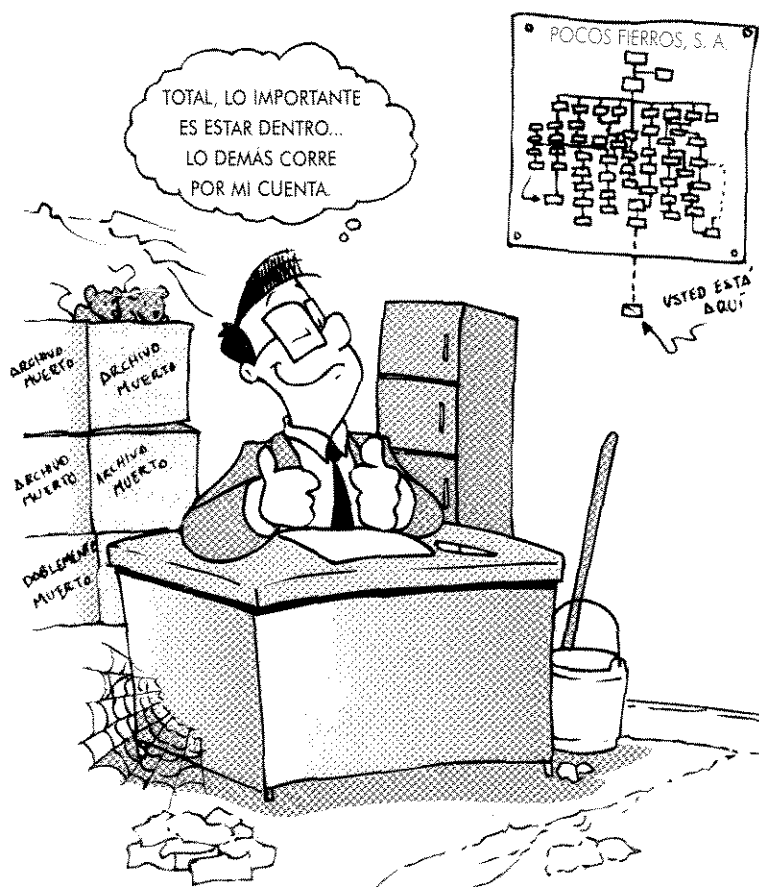
DESPUÉS DE MUCHO BUSCAR  
Y PUERTAS TOCAR...





# POR FIN...

CONSIGUIÓ UN PUESTO DE AYUDANTE  
DE AUXILIAR DEL SECRETARIO  
DEL SUBGERENTE  
DEL ASISTENTE DE LA SUCURSAL...

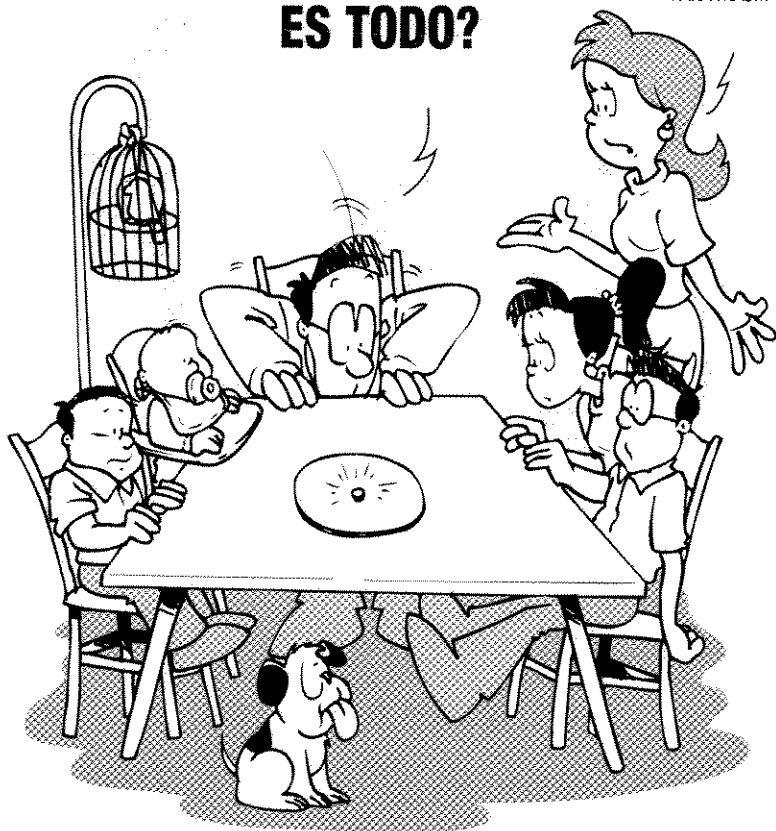


# JOHNNY A. PENAS SE CASÓ

RENTÓ UN DEPARTAMENTO,  
COMPRÓ UN AUTO USADO,  
TUVO CUATRO HIJOS (UNO POR CADA AÑO,  
PORQUE NO TENÍA TELEVISOR),  
UN PERRO Y UN CANARIO.

## ¿ESTO ES TODO?

NO ME  
ALCANZA  
PARA MÁS...



(EL PERRO OPTÓ POR ALMORZARSE AL CANARIO).

# ¿CUÁL SERÁ LA FALLA?

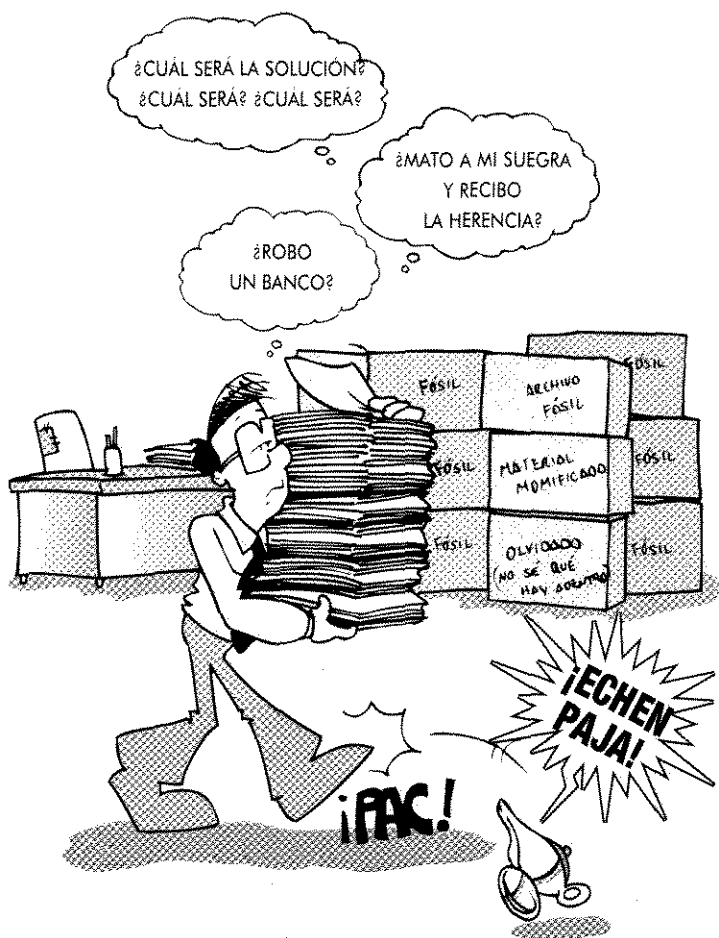
NO LOGRO ENTENDERLO:  
TRABAJO MUCHO,  
AHORRO LO MÁS QUE PUEDO,  
NO TENGO CASA PROPIA,  
¿QUÉ ESTÁ  
FALLANDO?



**JOHNNY A. PENAS  
NO TENÍA NI LA MENOR IDEA  
DE SU ERROR...**

# PERO TENÍA LA ESPERANZA...

DE QUE ALGÚN DÍA  
SUS ESFUERZOS CONSTANTES  
(O SEA, A BASE DE MUCHO TRABAJAR),  
LO SACARAN DE POBRE.







¿LE AYUDA SI LE SOBO UN POQUIT...?

¡AAAAA AAAAH!

¿DESEA USTED ALGO,  
¡OUCH! AMO?



¿AMO?

**¡NO!**

BUENO, SÍ, SÍ, SÍ,  
¡QUIERO SABER  
POR QUÉ NO PUEDO  
SALIR DE POBRE!

INADA MÁS SIMPLE!

TAN SÓLO SE DEBE  
A QUE TUS INGRESOS SON:

**¡INGRESOS  
LINEALES!**



**¿INGRESOS  
LINEALES?  
¿QUÉ ES ESO?**

PUES, SENCILLAMENTE:

**SI TRABAJAS,  
COBRAS**



**SI  
NO TRABAJAS,  
NO COBRAS**

SÍ, BUENO, PERO ESO ES OBVIO, ¿NO?  
QUIERO DECIR, SI NO TRABAJO,  
NI MODO QUE ME PAGUEN  
POR NO TRABAJAR.  
DE TODOS MODOS, ESO NO DEBERÍA  
AFECTARME, NUNCA FALTO,  
SOY MUY CUMPLIDO,  
TRABAJO MIS 40 HORAS EXTRAS  
A LA SEMANA Y...

...ES ENTONCES  
CUANDO LLEGAN LOS  
**COBRADORES**



BUENO, PERO...  
MIS PAPÁS SIEMPRE  
ME HAN DICHO QUE SI TRABAJO  
MUY DURO PUEDO LLEGAR A  
LOGRAR LO QUE ME  
PROPONGA.

**¡AAAAAH!**

¡YA SALIÓ EL PEINE!



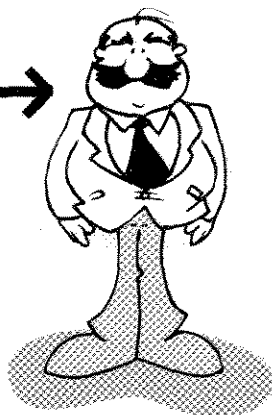
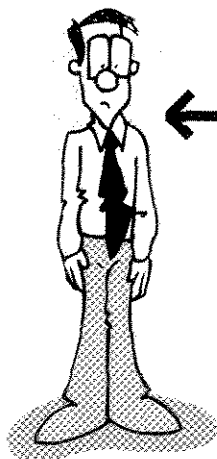
¿DÓNDE ESTÁ  
LO MALO EN  
SER TRABAJADOR?



SI TE DIERAN  
A ESCOGER  
¿QUÉ PREFERIRÍAS SER?



## TRABAJADOR QUE DEPENDE DE UN PATRÓN



TRABAJA OCHO HORAS HACIENDO SÓLO LO  
SUFICIENTE PARA CONSERVAR SU EMPLEO  
(LAS HORAS EXTRAS NO SE LAS PAGAN).

EL PATRÓN EXIGE  
QUE EL EMPLEADO TRABAJE LO MÁS  
QUE PUEDA, PERO LE PAGA LO  
MENOS POSIBLE.

NADA HAY DE MALO EN SER TRABAJADOR,  
PERO AL ACTUAR DE ESE MODO,  
ASPIRAS SÓLO A TRABAJAR

# PARA OTROS

A ESTAS ALTURAS, NI SIQUIERA  
RECUERDO QUÉ ES LO QUE SE  
SUPONE QUE HAGO AQUÍ.



PUES SÍ, TAL VEZ NO GANO MUCHO,  
PERO RECUERDA QUE TENGO FAMILIA Y  
TENGO QUE GANARME EL SUSTENTO.  
¡TRABAJO POR UN SALARIO FIJO  
PARA CUBRIR MIS GASTOS!

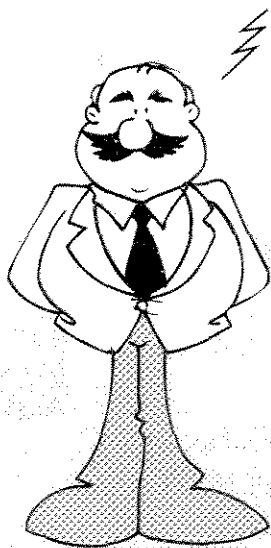
LO SÉ, PERO OBSERVA QUE AL TENER UN  
**SALARIO FIJO,**

ACEPTAS QUE INDIRECTAMENTE,  
UNA TERCERA PERSONA DECIDA  
TU ESTILO DE VIDA.



TODO YO.

**TU  
PATRÓN  
DECIDE  
POR TI**





¿A POCO MI JEFE  
DECIDE POR MÍ?

¡PIÉNSALO!



**TU PATRÓN DECIDE TU SUELDO Y, POR TANTO:**

- TU ROPA.
- TU CASA.
- TU COCHE.
- TUS VACACIONES.
- LA ESCUELA  
DE TUS HIJOS.



**¡Y HASTA LO QUE COMES!**

## COMO EMPLEADO...

TE EXPONES A QUE  
LOS IMPREVISTOS Y LOS ACCIDENTES  
TE AFECTEN DE TAL MODO QUE  
PIERDAS LO QUE TIENES.



# SI TE ACCIDENTAS, COBRAS TU SEGURO...

(QUE NO SIEMPRE ES SUFICIENTE PARA VIVIR).

# SI TE DESPIDEN, TUS INGRESOS SON IGUAL A... CERO

FELICIDADES  
POR LOS 45 AÑOS  
QUE HEMOS LABORADO JUNTOS...  
AQUÍ ESTÁ SU LIQUIDACIÓN,  
MI BENDICIÓN  
Y MUCHAS GRACIAS.



## Y AHORA ¿QUÉ?

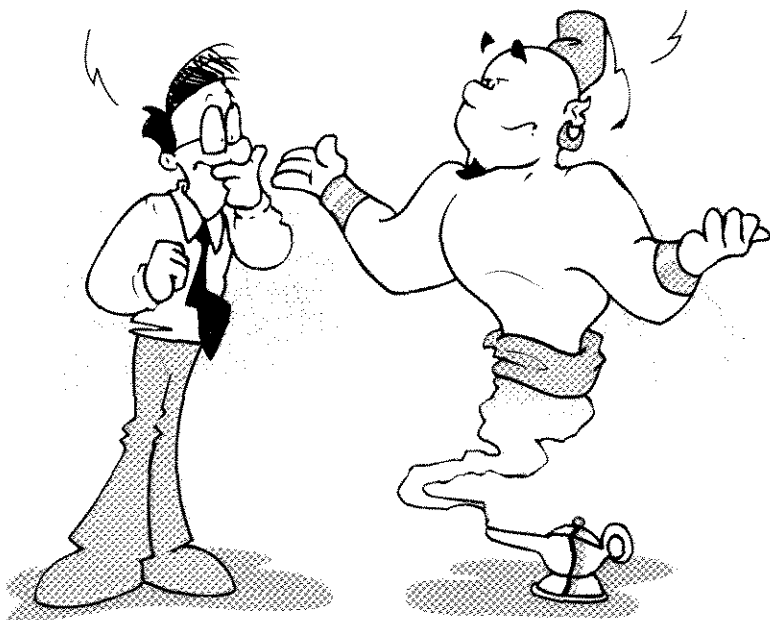
LA CONCLUSIÓN ES MUY SIMPLE:

# NUNCA

## SERÁS RICO TRABAJANDO PARA OTROS

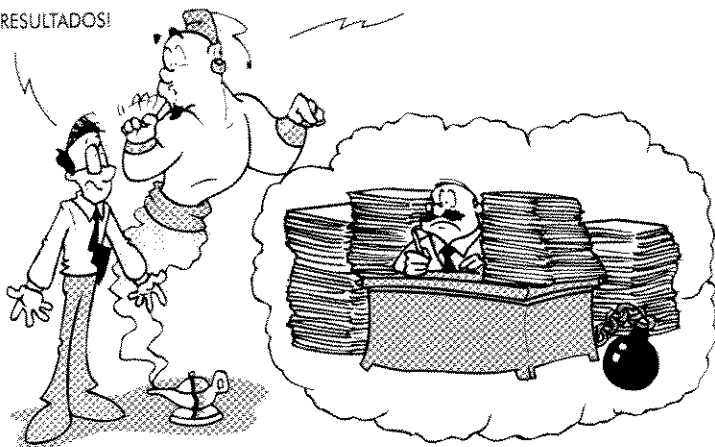
¡NUNCA LO  
HABÍA VISTO DE  
ESE MODO!

DOS DE CADA 100 EMPLEADOS  
LOGRAN ACUMULAR RIQUEZA.  
¿SERÁS TÚ UNO DE ELLOS?



¡YO ME MATO  
TRABAJANDO  
Y NO TENGO  
RESULTADOS!

¡NO, NO, NO, NO Y NO!  
ASÍ TERMINARÍAS COMO  
TU JEFAZO DON RICARDO.



TIENE DINERO, SÍ... ¡PERO ES ESCLAVO DE SU NEGOCIO!

**¡NO TIENE TIEMPO PARA DESCANSAR!**

BUENO... UNO  
LE TIENE AMOR  
AL TRABAJO.

¡AAA! ¡CLARO!  
COMO DON SALUSTIO,  
¿VERDAD?



**SACRIFICÓ SU SALUD POR GANAR DINERO,**

AHORA ESE DINERO SÓLO LE SIRVE PARA GANAR ALGO DE SALUD.

¿ENTONCES QUIERES  
QUE SEA COMO AMBROSIO?

TIENE MUCHO TIEMPO LIBRE,  
**¡PERO NO TIENE  
NI PARA COMER!**

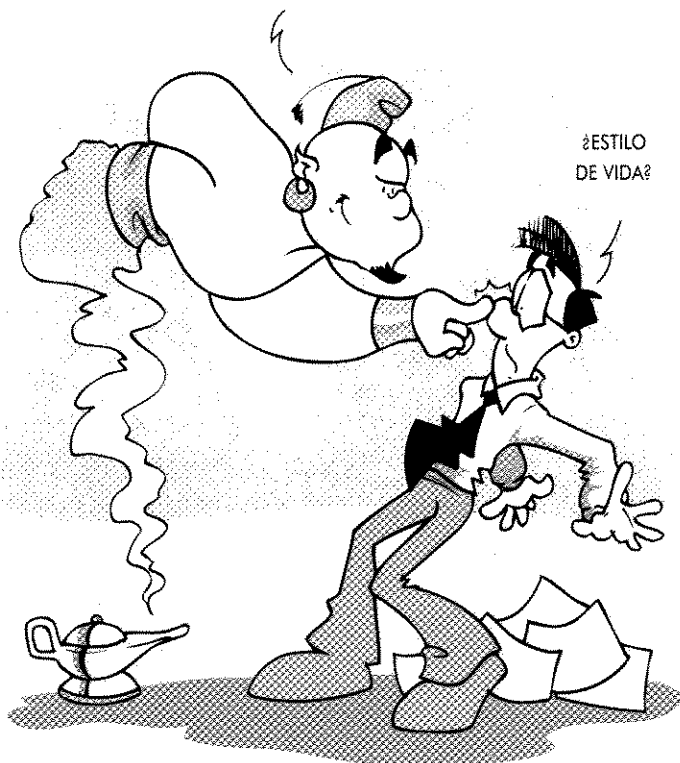


ENTIENDO TU PUNTO DE VISTA,  
PERO LO QUE QUIERO DECIR ES QUE

# TÚ TIENES LA CAPACIDAD DE ESCOGER TU ESTILO DE VIDA.

LA CUESTIÓN  
DE QUÉ HACER CON TU VIDA,  
TUS INGRESOS,  
TU TIEMPO Y  
TU PERSONA,  
ES DECISIÓN EXCLUSIVAMENTE

## TUYA



# TENER ESTILO DE VIDA ES



MANEJAR EL COCHE  
QUE MÁS TE GUSTE.



VESTIR LA ROPA  
QUE MÁS TE GUSTE.



ESCOGER  
LA ESCUELA  
DE TUS HIJOS.



COMER EN  
EL RESTAURANTE  
QUE MÁS TE GUSTE.



TENER DINERO  
EXCEDENTE.



ELEGIR  
LA CASA  
Y BARRIO  
DONDE VIVES.



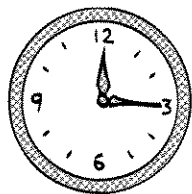
HACER EL VIAJE  
QUE SIEMPRE  
DESEASTE.





TENER ESTILO  
PROPIO DE VIDA  
ES:

## TENER TIEMPO



PARA DISFRUTAR  
DE LA VIDA.

## TENER SALUD



PARA DISFRUTAR  
DE LA VIDA.

## TENER DINERO

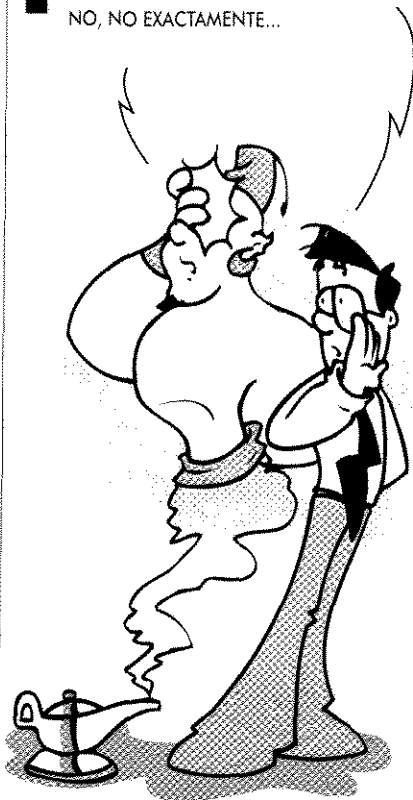


PARA DISFRUTAR  
DE LA VIDA.

¿Y TENER MUCHACHONAS,  
SER INFLUYENTE  
Y QUE TODOS TE  
ENVIDIEN?

# ¡UUUUPS!

NO, NO EXACTAMENTE...



ESTILO DE VIDA ES QUE **TÚ**

(Y NO OTROS, EL PATRÓN, EL MÉDICO, EL BANCO, ETC.)

**DIRIJAS TU PROPIA VIDA**



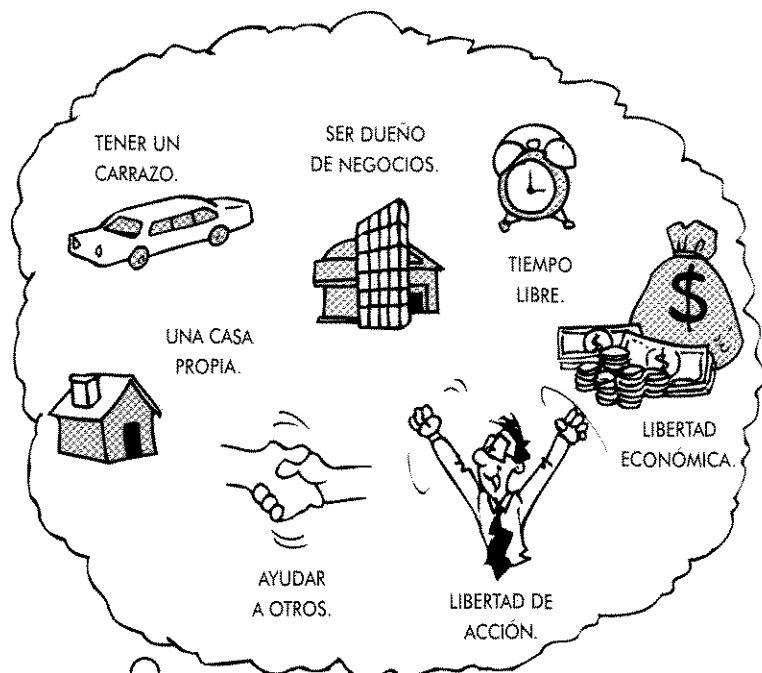
¡SERÍA FANTÁSTICO!  
¡LÁSTIMA QUE SÓLO  
SEA UN SUEÑO!

¿LÁSTIMA? ¡NADA!  
¿TE GUSTARÍA HACER REALIDAD  
TUS SUEÑOS?

**¿QUÉ SOÑABAS  
CUANDO  
ERAS JOVEN?**



# CUANDO ERA JOVEN SOÑABA CON...



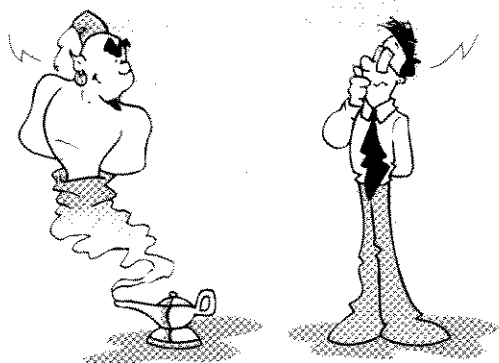
¿VERDAD  
QUE SOÑAR ES  
MARAVILLOSO?

AJÁ.



¿QUÉ PASÓ CON ESOS  
SUEÑOS?

EMM... BUENO...  
PUES... ESTE...

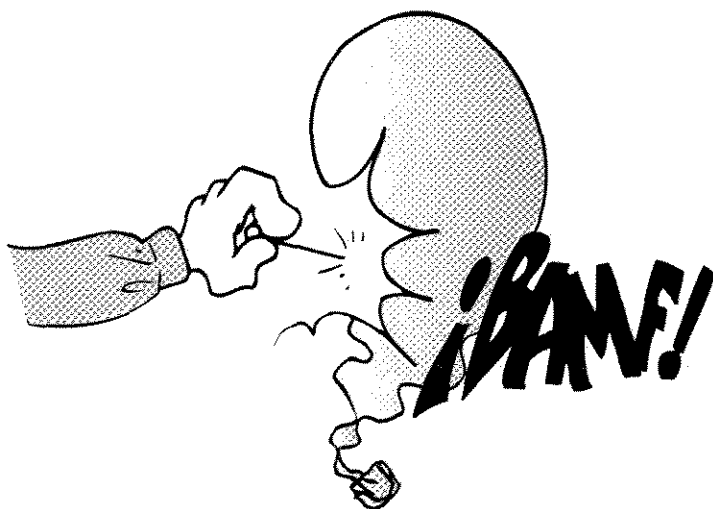


**MUCHAS VECES, LA REALIDAD ECONÓMICA  
APLASTA NUESTROS SUEÑOS Y NOS OBLIGA  
A AJUSTARLOS A NUESTROS INGRESOS.**



EN TAL SITUACIÓN, TE QUEDAN DOS ALTERNATIVAS:

## 1. DESINFLAS TUS SUEÑOS...

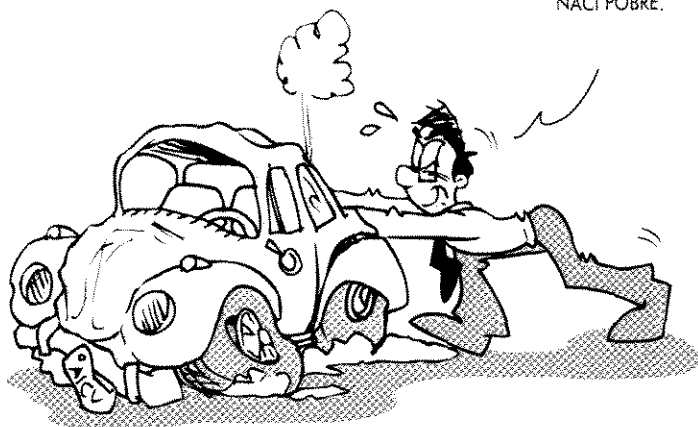


## 2. AUMENTAS TUS INGRESOS



EL QUE DESINFLA SUS SUEÑOS TERMINA SIENDO  
**CONFORMISTA**

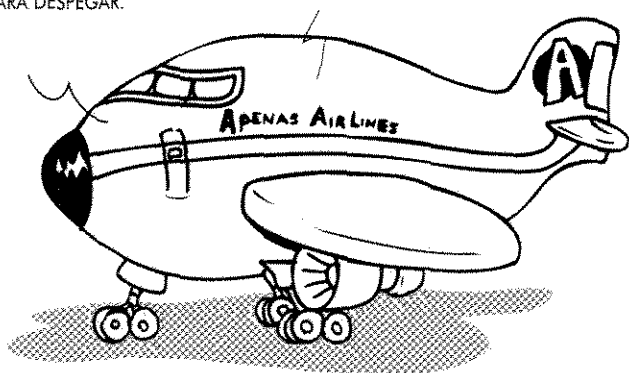
¡YA NI MODO!  
NACÍ POBRE.



EL QUE AUMENTA SUS INGRESOS SE MOTIVA A  
**SEGUIR SOÑANDO**

SEÑOR, EL CAPITÁN  
LE SOLICITA PERMISO  
PARA DESPEGAR.

CONCEDIDO.



PERO ¿CÓMO LE HAGO?  
¡TÚ MISMO DIJISTE  
QUE CON MIS INGRESOS  
LINEALES SOLO ME ALCANZA  
PARA SOBREVIVIR!

SOLUCIÓN:  
**LOS INGRESOS  
RESIDUALES**





RESI... ¿QUÉ?

# ¡INGRESOS RESIDUALES!

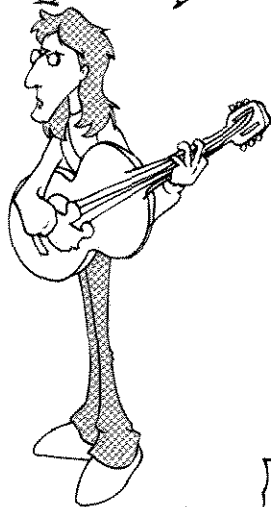


LOS INGRESOS RESIDUALES  
LOS RECIBE LA GENTE  
QUE LOGRA HACER UNA  
GRAN FORTUNA...  
¡Y NO SIGNIFICA  
TRABAJAR MÁS QUE TÚ!

EN REALIDAD,  
AHORA TRABAJO  
MENOS QUE ANTES.



**IMAGINE  
ALL THE PEOPLE...**

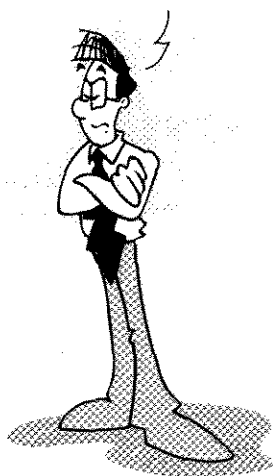


POR EJEMPLO,  
JOHN LENNON  
SIGUE COBRANDO  
MILLONES DE DÓLARES,  
¡DESPUÉS DE VARIOS AÑOS  
DE DESCANSAR EN PAZ!

PERO LENNON SIGUE SIENDO

**LENNON**

HASTA EN LA TUMBA.



¿Y ESO QUÉ?

EL SECRETO DE LOS INGRESOS RESIDUALES  
ES EL MISMO PARA ÉL QUE PARA TI:

HACER UN TRABAJO  
**UNA SOLA VEZ**  
Y QUE SEA POSIBLE COBRARLO  
**CADA VEZ**  
QUE SE VUELVE A EMPLEAR



¿COBRARLO  
CADA VEZ?  
¡CUENTOS!



¿QUIERES MÁS EJEMPLOS?  
EN ESA MISMA SITUACIÓN  
SE ENCUENTRAN...



**EL ESCRITOR**

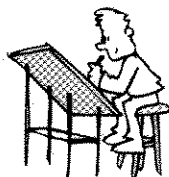
**EL DISTRIBUIDOR  
INDEPENDIENTE  
DE MULTINIVEL**



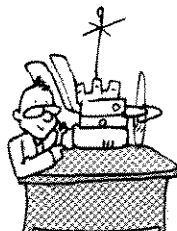
**EL COMPOSITOR**



**EL CINEASTA**



**EL DISEÑADOR**



**EL INVENTOR**

ESO  
NO ES POSIBLE,  
¿O SÍ?

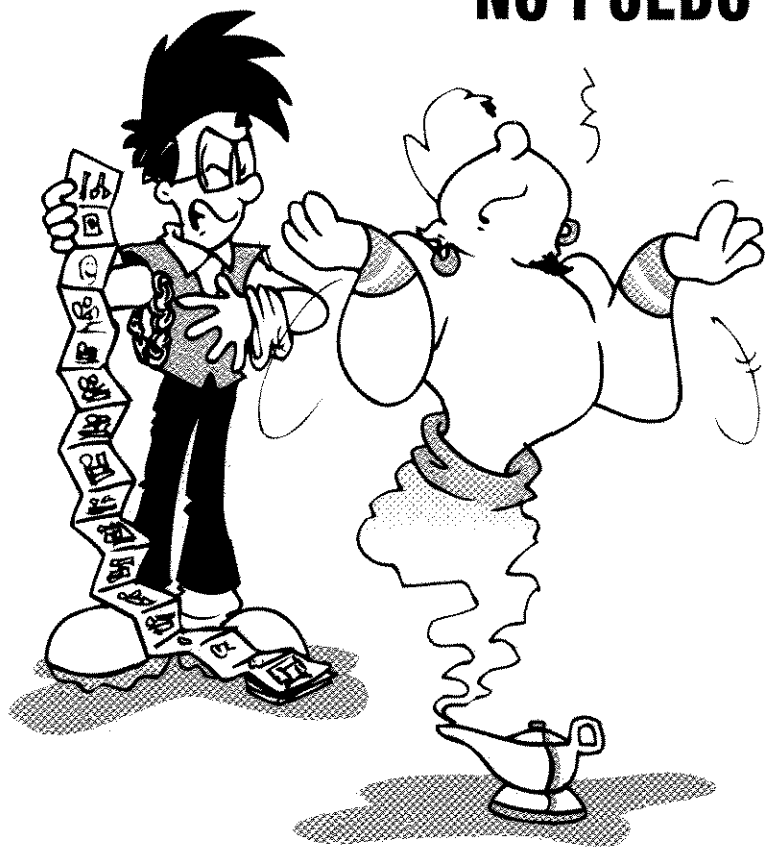
¡CLARO!  
SÓLO IMAGÍNA TE ESTO:  
EL QUE RECIBE INGRESOS RESIDUALES  
PUEDE IRSE DE VACACIONES  
EL TIEMPO QUE DESEE, Y A SU REGRESO...



# PERO...

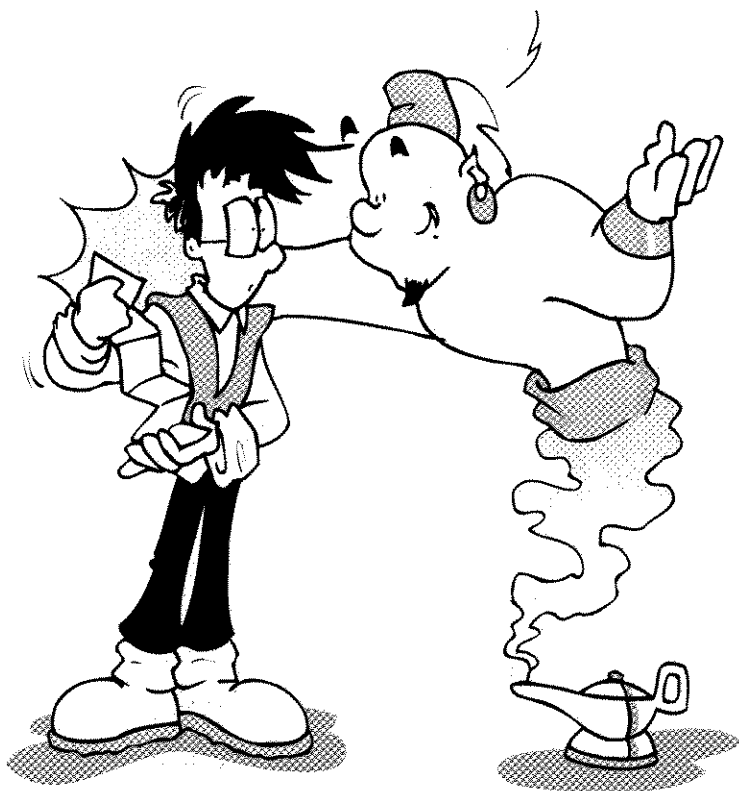
IYO YA SOY LICENCIADO!  
ICASADO Y CON NIÑOS!  
ITENGO UN PERRO Y  
HASTA HACÍA POCO UN CANARIO!  
IA ESTAS ALTURAS  
NO PUEDO PONERME A VER  
SI LA HAGO DE COMPOSITOR,  
INVENTOR O ROCKERO!

**¡Y DALE  
CON TUS  
“NO PUEDO”!**



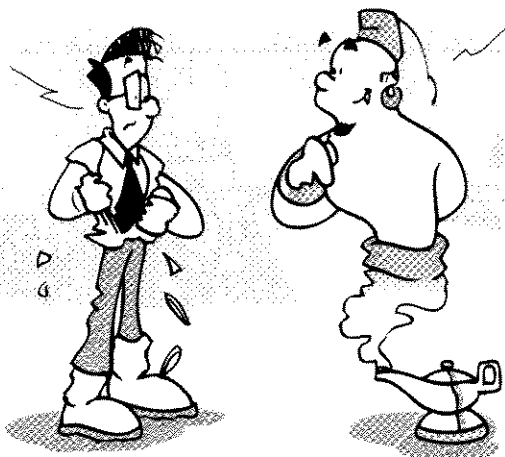
# TÚ NO NECESITAS...

**UNA EDUCACIÓN ESPECIAL  
O ABANDONAR  
LA SEGURIDAD DE  
TU ACTUAL TRABAJO  
PARA PARTICIPAR  
DE  
LOS INGRESOS RESIDUALES**



¿NO?  
¿ENTONCES  
CÓMO LE  
HAGO?

TE LO EXPLICARÉ ASÍ:

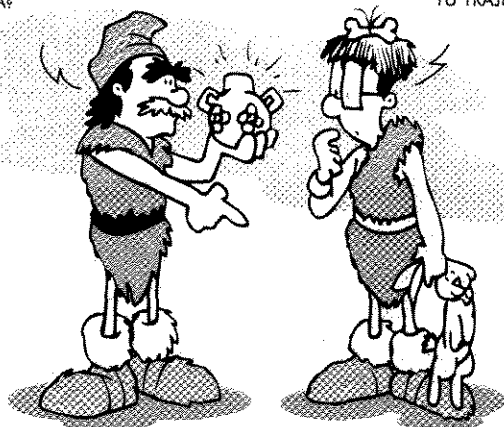


DESDE SUS ORÍGENES, EL HOMBRE HA TENIDO LA NECESIDAD DE ADQUIRIR O CAMBIAR COSAS. LLÁMALO TRUEQUE, COMPRA, VENTA O COMO QUIERAS, LA CUESTIÓN ES QUE SE REQUIERE DE UN SISTEMA DE

# MERCADO

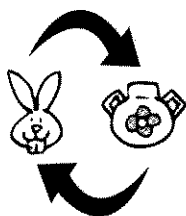
OLLA  
POR CONEJITO,  
¿VA?

MMM...  
ME LATE MÁS  
TU TRAJE.

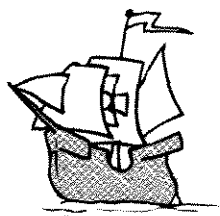




ASÍ COMO EL HOMBRE HA CAMBIADO A LO LARGO DE SU HISTORIA, TAMBIÉN SU SISTEMA DE MERCADO SE HA TRANSFORMADO CON EL TIEMPO.



**TRUEQUE**

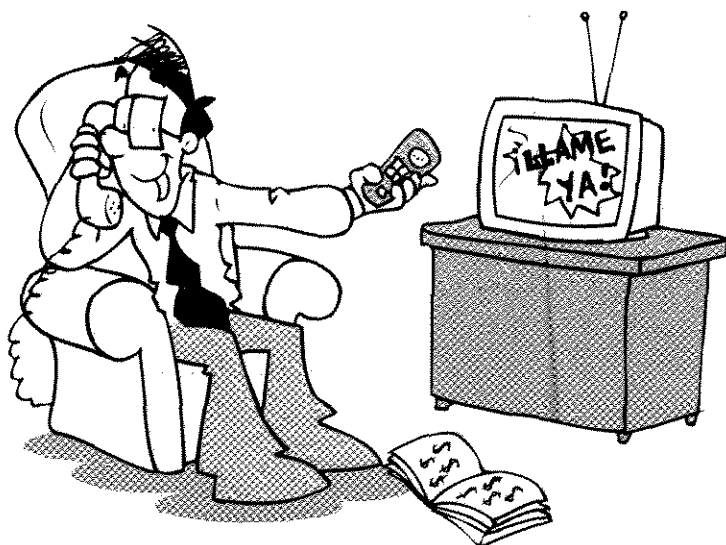


**MERCADER**



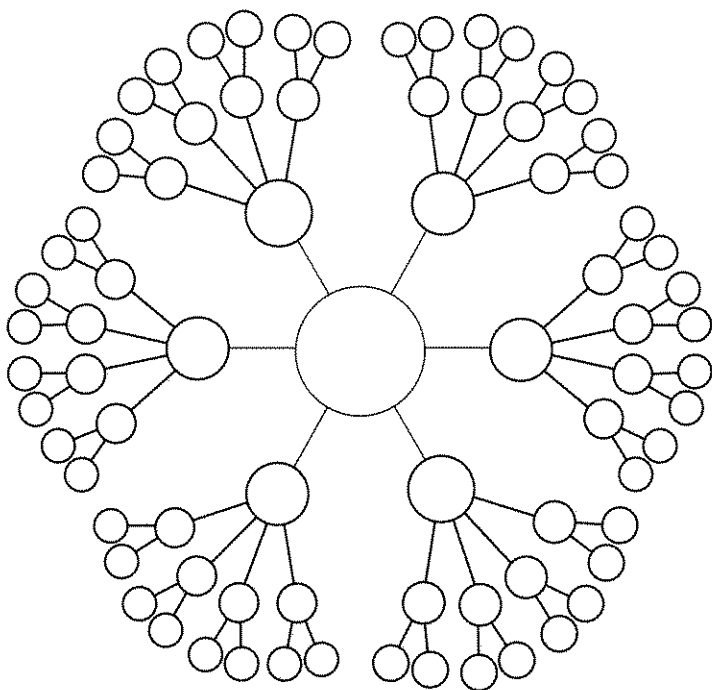
**INDUSTRIALIZACIÓN**

ACTUALMENTE, COMPRAMOS POR CATÁLOGO,  
CORREO, TELEVISIÓN O TELÉFONO  
IYA NI SIQUIERA SALIMOS DE CASA  
PARA ADQUIRIR COSAS!



PERO EN CUANTO A COSTOS Y BENEFICIOS,  
NINGÚN SISTEMA COMPITE CONTRA EL

# MULTINIVEL

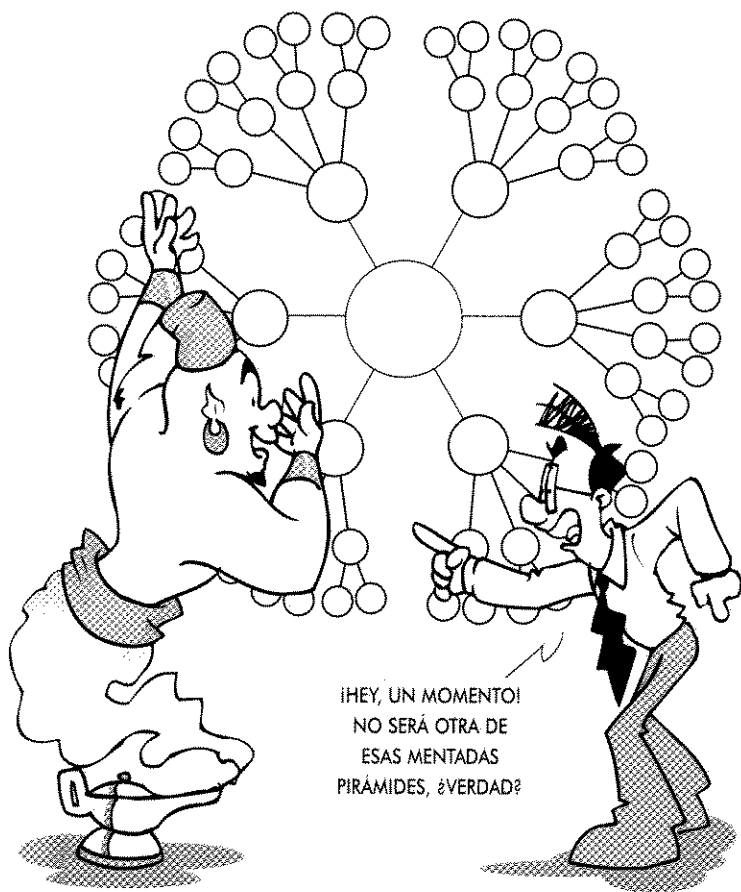


**EL MULTINIVEL ES UN NEGOCIO DE  
INGRESOS RESIDUALES.**

TRABAJAS UNA SOLA VEZ Y TU TRABAJO SE DUPLICA,  
TRIPLICA, CUADRUPLICA... Y TUS GANANCIAS

**¡TAMBIÉN!**

ESTE NEGOCIO TAMBIÉN SE LLAMA  
**COMERCIALIZACIÓN  
POR REDES,**  
NETWORK MARKETING,  
NETWORKING O  
MERCADEO POR REDES.





¿PIRÁMIDE?

¡PARA NADA!

¿SON  
VENTAS?

**NO**

¿NECESITO  
INVERTIR MUCHO  
DINERO?

**NO**

¿ME QUITA TIEMPO?

**NO**

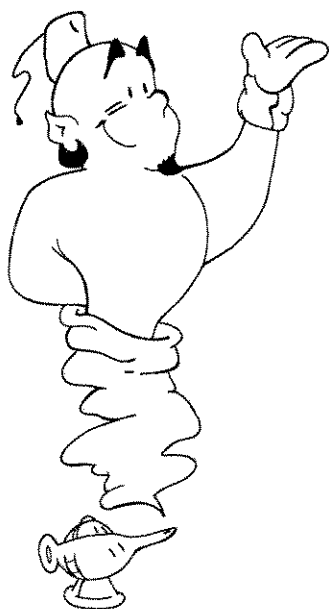
APUESTO A QUE  
ES PARA RICOS.

**¡NO!**

¡PERO  
NO SÉ NADA  
DE ESTO!

TE LO  
EXPLICARÉ.

EL MULTINIVEL  
ES UNA NUEVA  
FUENTE DE RIQUEZA Y  
**LIBERTAD FINANCIERA**  
PARA MILES DE PERSONAS  
EN EL MUNDO



## **Bloque Dos**

**Cómo funciona  
el Multinivel  
y qué puede**

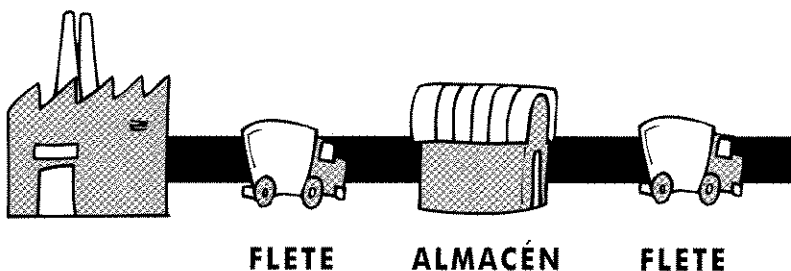
**JOHNNY**  
**esperar de él**

# ÉSTE ES EL MODO EN QUE FUNCIONA

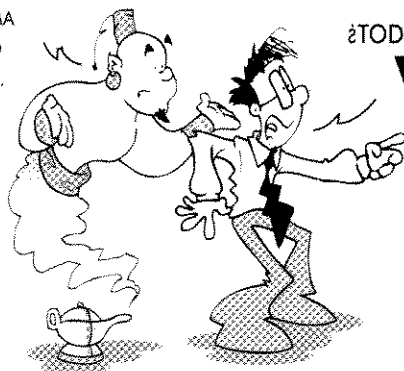
**LA FÁBRICA** PRODUCE UN PRODUCTO TERMINADO PARA TU CONSUMO QUE PASA POR VARIAS MANOS ANTES DE LLEGAR A TI: EL DISTRIBUIDOR DE ZONA, EL MAYORISTA, TRANSPORTISTAS, ETCÉTERA. CADA UNO DE ELLOS AÑADE UN PORCENTAJE AL COSTO FINAL DEL PRODUCTO.

**FÁBRICA**

**DISTRIBUIDORES**



LÓGICAMENTE,  
EN ESTE SISTEMA  
GANAN SÓLO  
UNOS POCOS.

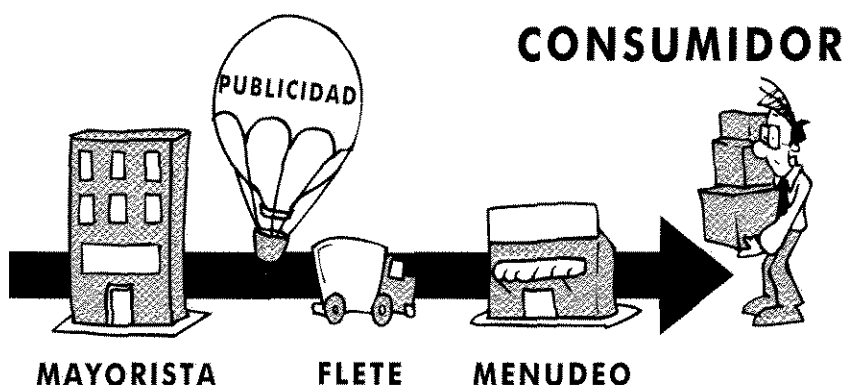


¿TODO ES PAGO  
**YO?**

# EL SISTEMA TRADICIONAL DE MERCADO

EL TIEMPO EN RADIO, TELEVISIÓN, PRENSA Y CATÁLOGOS  
CUESTA MILLONES DE PESOS.

¿ADIVINAS QUIÉN PAGA POR TODO ESO?

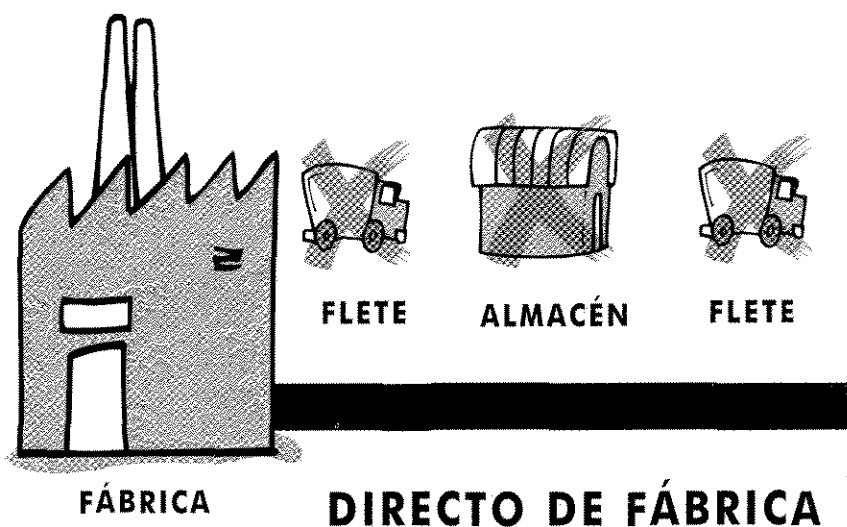


EN OCASIONES, HASTA UN 85% DEL PRECIO  
DE UN PRODUCTO SE DEBE AL COSTO DE LA PUBLICIDAD  
NECESARIA PARA ANUNCIARLO EN LOS MEDIOS Y  
QUE TÚ LO CONOZCAS.

## ¿QUÉ PASARÍA SI TU CONSUMO FUERA DIRECTO DE LA FÁBRICA?

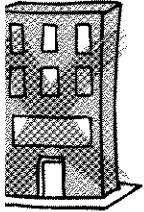


# ÉSTE ES EL CAMINO MÁS CORTO...



**¡ELIMINAMOS  
INTERMEDIARIOS!**

¡Y MUCHO MÁS  
BARATO!



MAYORISTA



FLETE



MENUDEO

CONSUMIDOR

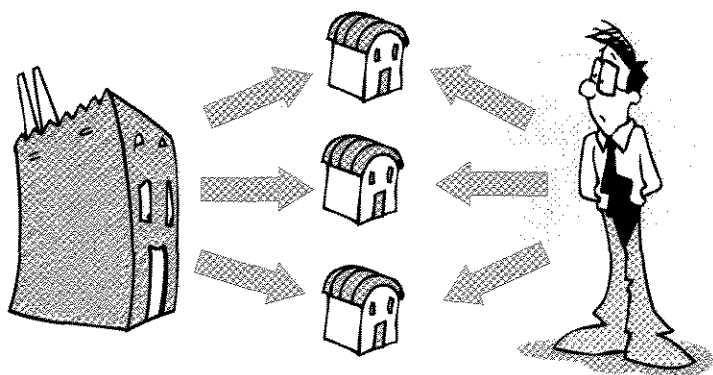


AL CONSUMIDOR

DISTRIBUIDOR  
AUTORIZADO  
INDEPENDIENTE

**ÉSTA ES LA BASE  
DE LA COMERCIALIZACIÓN  
POR REDES**

PARA HACER LA VENTA DIRECTA, LA EMPRESA ESTABLECE PUNTOS DE VENTA EN LUGARES ESTRATÉGICOS. LUEGO INVITA A LOS POSIBLES CONSUMIDORES A COMPRAR.



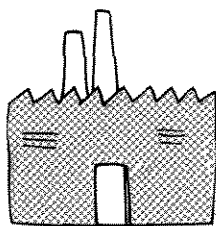
LA INVITACIÓN SE HACE POR MEDIO DE ALGÚN CONSUMIDOR INSCRITO COMO **"ASOCIADO"**.

PRUEBA LOS PRODUCTOS.  
A MÍ ME HAN GUSTADO MUCHO  
Y TE LOS RECOMIENDO.

¡BIEN!



EL PROSPECTO DE ASOCIADO  
PARTICIPA EN UNA PRESENTACIÓN  
EN LA QUE CONOCE:



**LA EMPRESA**

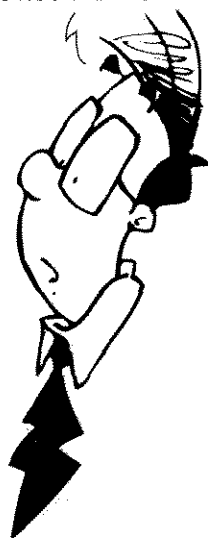


**LOS PRODUCTOS**



**EL PLAN  
DE MERCADO**

¿CONOCER  
EL PLAN DE MERCADO?  
¿QUÉ NO VENDE  
COMO CUALQUIER  
OTRA EMPRESA?



# ¡EN ABSOLUTO!

LAS EMPRESAS QUE OPTAN POR  
COMERCIALIZAR SUS PRODUCTOS  
POR MEDIO DE REDES DE  
CONSUMIDORES, SON:

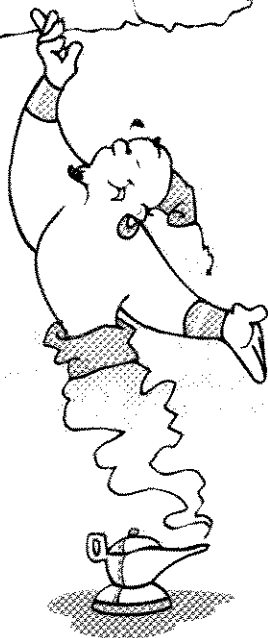


- **EMPRESAS JÓVENES**  
(40 AÑOS O MENOS).
- **EMPRESAS**  
MULTINACIONALES.
- **EMPRESAS ÉTICAS.**
- **EMPRESAS** CON UN  
CRECIMIENTO ACCELERADO.
- **EMPRESAS** CON  
SISTEMAS DE CALIDAD  
TOTAL.

# Y POR ESTAS RAZONES, SUS PRODUCTOS SON:



- DE PRIMERA CALIDAD.
- DE USO DIARIO O FRECUENTE.
- Y SE DISTRIBUYEN SÓLO EN LAS BODEGAS DE LA EMPRESA.



## LAS EMPRESAS MULTINIVEL MANEJAN PRODUCTOS QUE CUBREN NECESIDADES TALES COMO:



¿ENTONCES SON ESAS  
EMPRESAS EN LAS QUE UN  
VENDEDOR LLEGA A TOCAR A  
TU PUERTA PARA VENDETE  
PERFUMES, ENVASES Y  
ESAS COSAS?



**¡NO!**

TE PARECERÁ SORPRELENDE, PERO ALGUNOS  
DE LOS PRODUCTOS QUE VENDEN  
SON MAQUINARIA, COMPUTADORAS,  
Y HASTA AUTOMÓVILES!  
¡Y NO SON VENTAS DE PUERTA EN PUERTA!

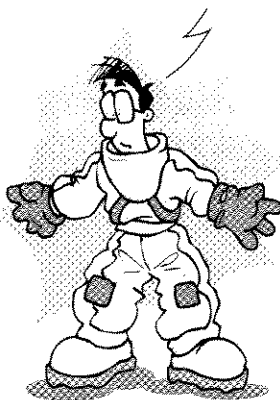


PERO, LÓGICAMENTE, PARA LA EMPRESA MULTINIVEL  
ES MÁS FÁCIL (Y REDITUABLE) COLOCAR A LA VENTA  
**UN PRODUCTO DE CONSUMO RÁPIDO.**

SI VENDIERAN TRAJES DE ASTRONAUTA,  
¿CREES QUE TODO EL MUNDO  
COMPRARÍA UNO?



NO, CLARO.





**CUANDO TE UNES A UN MULTINIVEL FORMAS  
UNA SOCIEDAD CON LA EMPRESA.  
NO ERES SIMPLEMENTE UN COMPRADOR  
O UN CLIENTE. TE CONViertes EN  
“ASOCIADO”**



¿ME HAGO SOCIO  
DE LA EMPRESA?

¿POR QUÉ SOY SOCIO  
Y NO CLIENTE?

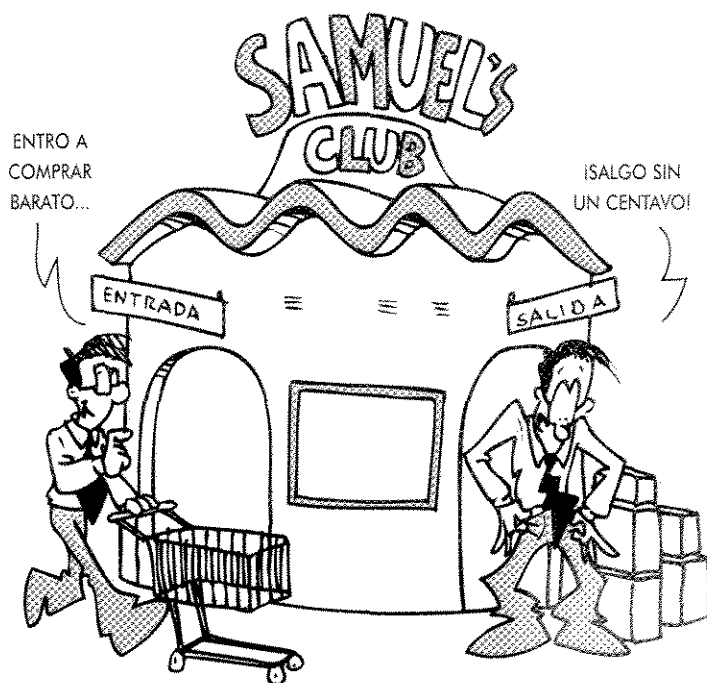
PORQUE SI FUERAS CLIENTE, TODO SE  
LIMITARÍA A CONSUMIR LOS PRODUCTOS  
QUE PRODUCE LA EMPRESA.

**¿QUÉ GANARÍAS  
TÚ CON ES?**



CONSUMIR OFERTAS ES UNA TÉCNICA  
MUY USADA POR LAS BODEGAS DE SUPERMERCADO Y  
LOS CLUBES DE PRECIOS, EN LOS CUALES  
PAGAS UNA MEMBRESÍA ANUAL  
PARA QUE TE DEN PERMISO DE ENTRAR A COMPRAR  
Y AL SALIR TE REVISAN PARA COMPROBAR  
QUE NO TE ROBASTE ALGO.

**PERO EL RESULTADO  
SIGUE SIENDO EL MISMO:**

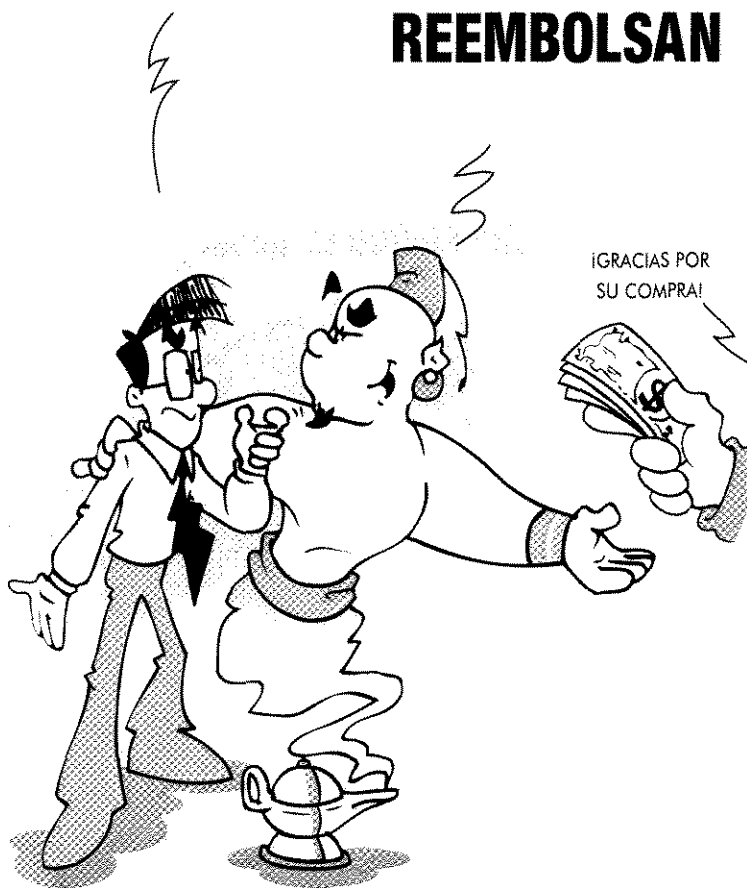


**EL BAJO PRECIO TE PERMITE COMPRAR MÁS,  
PERO DE TODOS MODOS ¡GASTAS!**

SI COMPRO,  
ES OBVIO QUE VOY A GASTAR.  
¿A POCO EN EL MULTINIVEL NO  
VOY A PAGAR UN CENTAVO?

PUES CLARO,  
VAS A PAGAR POR LO QUE CONSUMAS...

**LA DIFERENCIA ES QUE  
MIENTRAS MÁS CONSUMAS,  
MÁS TE  
REEMBOLSAN**



**¿CONOCES UNA TIENDA "TRADICIONAL" QUE  
POR COMPRAR TE HAGA DESCUENTOS Y  
ADEMÁS TE DEVUELVA DINERO?**

**PERO, ¿POR QUÉ ME DAN DINERO?  
¿DE DÓNDE SALE LA LANA?**

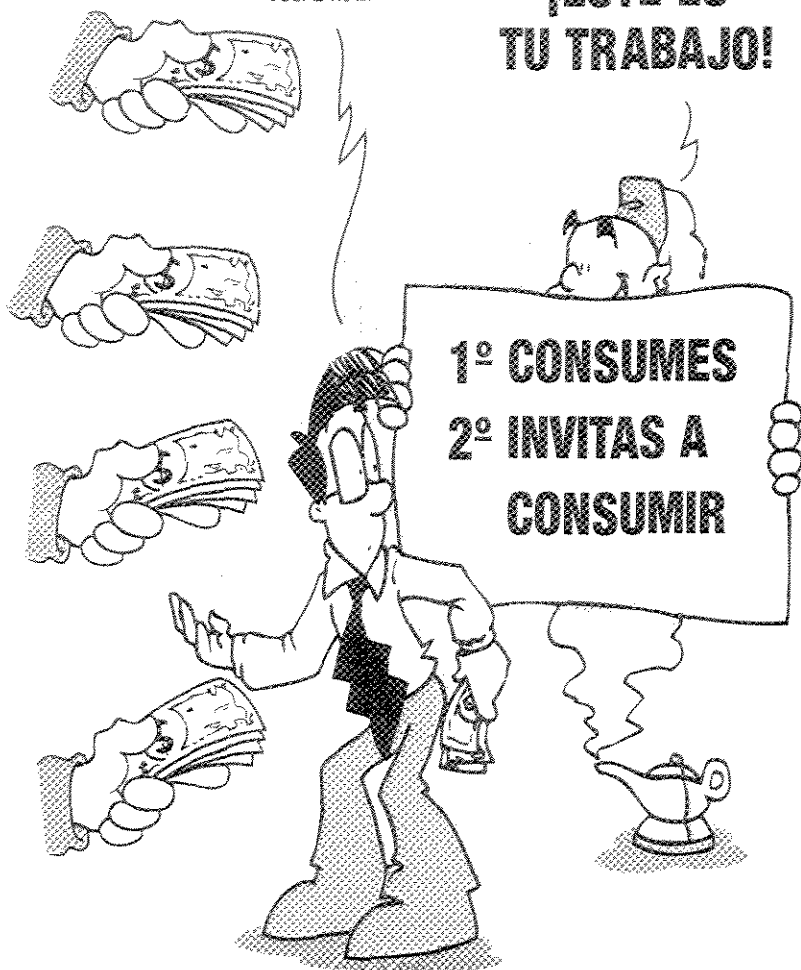


**RECUERDA QUE  
LAS EMPRESAS MULTINIVEL  
NO GASTAN  
MILLONES EN PUBLICIDAD Y MERCADEO.  
EN VEZ DE ELLO,  
PREFIEREN PAGARTE UN PORCENTAJE  
POR LAS GANANCIAS DE TU TRABAJO.**

**¿TRABAJO?**

¿CUÁL TRABAJO?

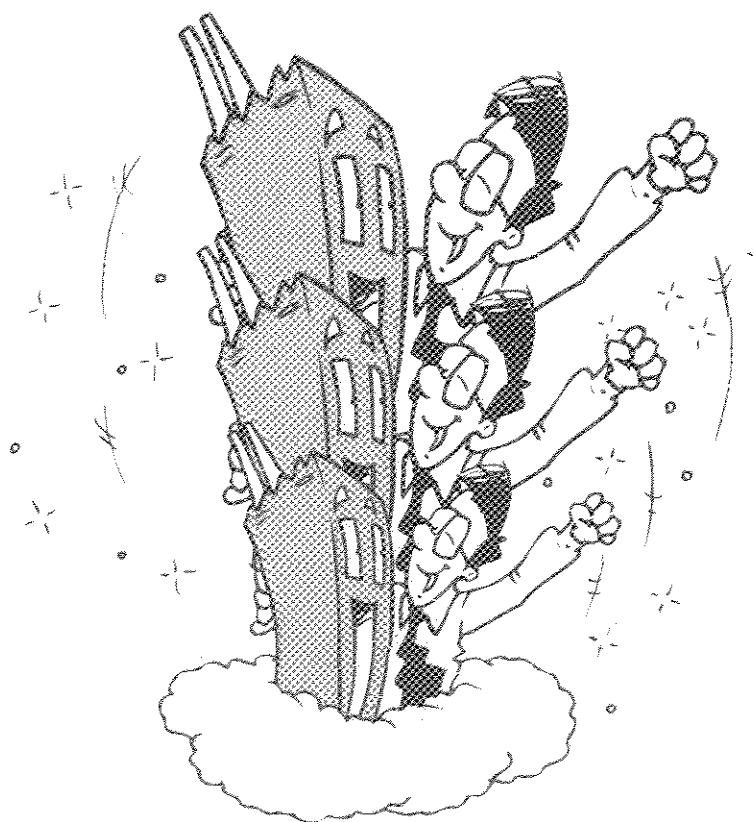
**¡ÉSTE ES  
TU TRABAJO!**



**TU PROPIO NEGOCIO CRECERÁ...**

**INVITANDO E INSCRIBIENDO A  
PARIENTES, VECINOS, AMIGOS Y  
COMPAÑEROS A COMPRAR ESOS PRODUCTOS.**

**TÚ ERES SOCIO PORQUE  
PROMUEVES TU PROPIA EMPRESA,  
CRECEN JUNTOS,  
COMERCIAN JUNTOS Y  
GANAN  
JUNTOS**



¿CÓMO ES ESO?



IMAGINA QUE  
VAS A INSTALAR  
TU PROPIO NEGOCIO  
Y DESEAS SER  
CONCESIONARIO  
DE UNA MARCA  
RECONOCIDA.

PODRÍAS  
SER EMBOTELLADOR...



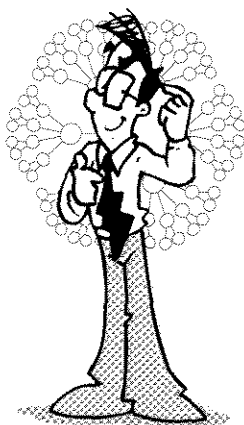
PERO NECESITAS  
UN LOCAL, MAQUINARIA,  
MUCHO DINERO,  
TIEMPO Y TRABAJO.

PODRÍAS  
SER RESTAURANTERO...



PERO NECESITAS  
UN LOCAL, MAQUINARIA,  
MUCHO DINERO,  
TIEMPO Y TRABAJO.

PODRÍAS  
INTEGRARTE A UNA RED  
COMO DISTRIBUIDOR  
INDEPENDIENTE...



¡Y SÓLO NECESITAS  
UN POQUITO DE DINERO,  
TIEMPO Y TRABAJO!

CONVERTIRTE EN ASOCIADO DE UNA EMPRESA MULTINIVEL  
EQUIVALE A CREAR TU PROPIO NEGOCIO,  
EN DONDE NO EXISTE UN JEFE.

**TÚ** ERES TU PROPIO LÍDER,  
**TU** PROPIO PUBLICISTA Y  
**TU** PROPIA FUERZA DE VENTAS.

MUY BIEN,  
MUCHACHOS,  
¡MANOS A  
LA OBRA!

**¡VAMOS!**  
**¡ÁNIMO!**

¡A LA  
ORDEN,  
JEFE!





**¡AAAAAAH!**

COMPRENDO,  
VOY A CONVERTIRME  
EN VENDEDOR  
¿CIERTO?

**¡FALSO!**

TE VAS A CONVERTIR EN  
**EMPRESARIO,**  
QUE NO ES LO MISMO.



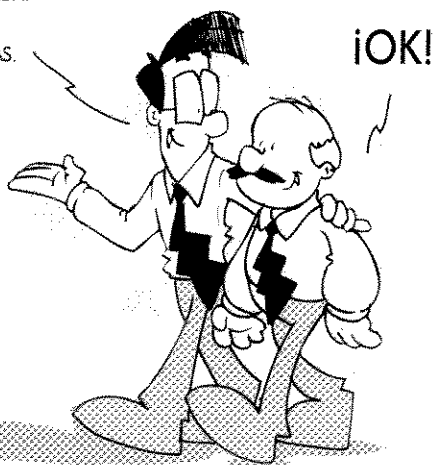
EL VENDEDOR  
SE LA PASA  
TOCANDO DE  
PUERTA EN  
PUERTA,  
**VENDIENDO**  
PEQUEÑAS  
CANTIDADES  
DE UN  
PRODUCTO.



¡VUELVA  
MAÑANA!

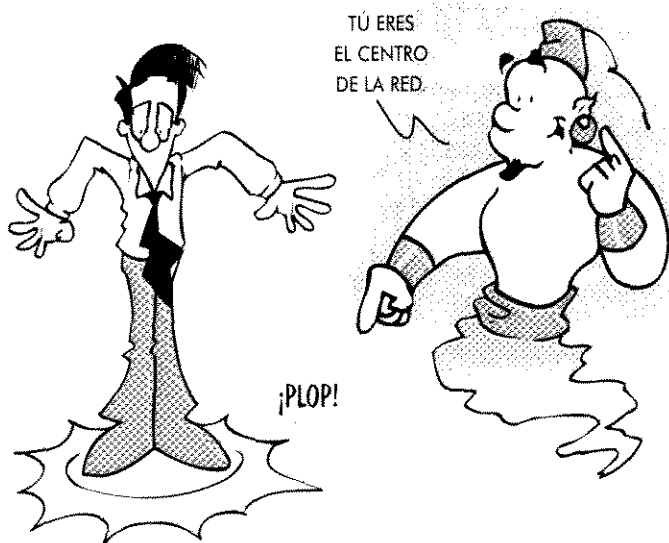
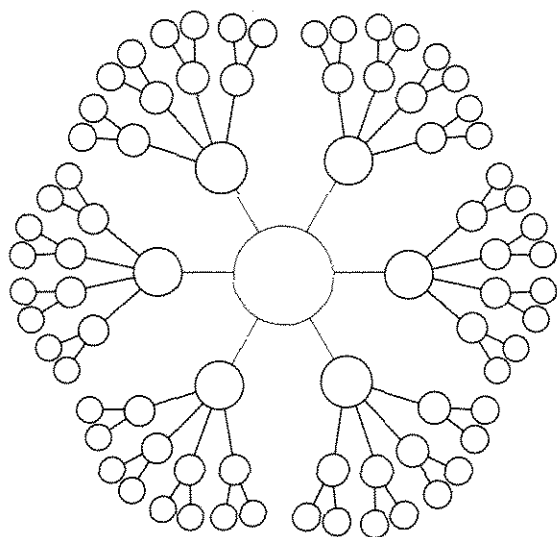
COMO ASOCIADO,  
**INVITAS** A OTROS  
A PARTICIPAR EN EL NEGOCIO  
Y ELLOS **CONSUMEN REGULARMENTE**  
UNA CIERTA CANTIDAD DE PRODUCTO.

YO NO VENDO NADA.  
TÚ ADQUIERES  
LO QUE NECESITAS.  
TÚ DECIDES  
CUÁNDO,  
CUÁNTO Y  
QUÉ COMPRAR  
PARA TU USO  
DIARIO.

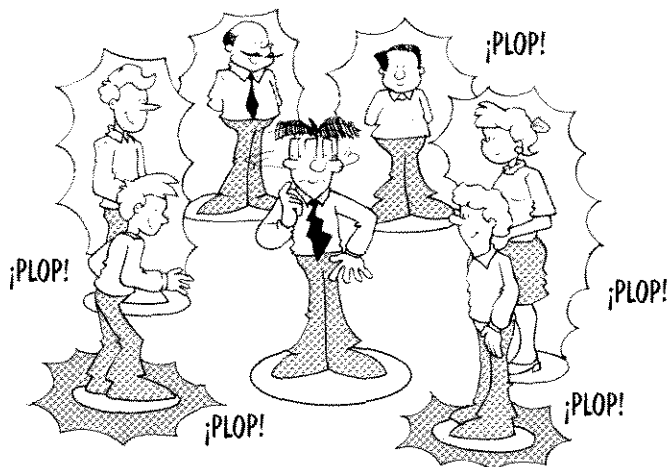


¡OK!

EL MERCADEO POR REDES RECIBE ESE NOMBRE  
PORQUE SE BASA EN UN ESQUEMA **EN FORMA DE RED.**

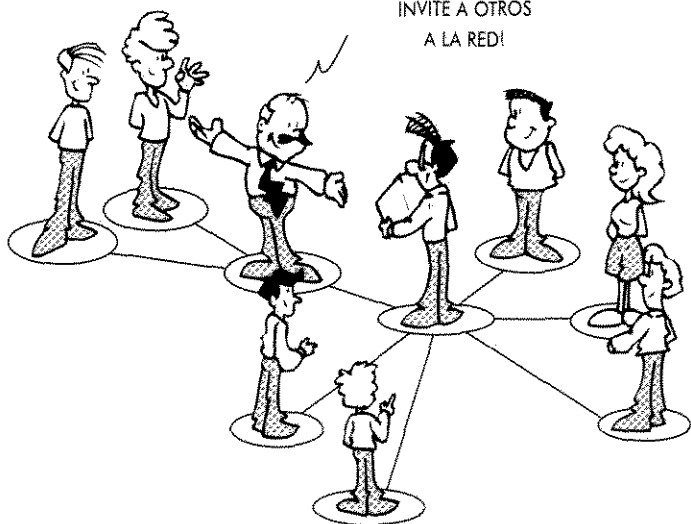


CADA UNO DE TUS INVITADOS  
ES UN ASOCIADO QUE EXPANDE LA RED.



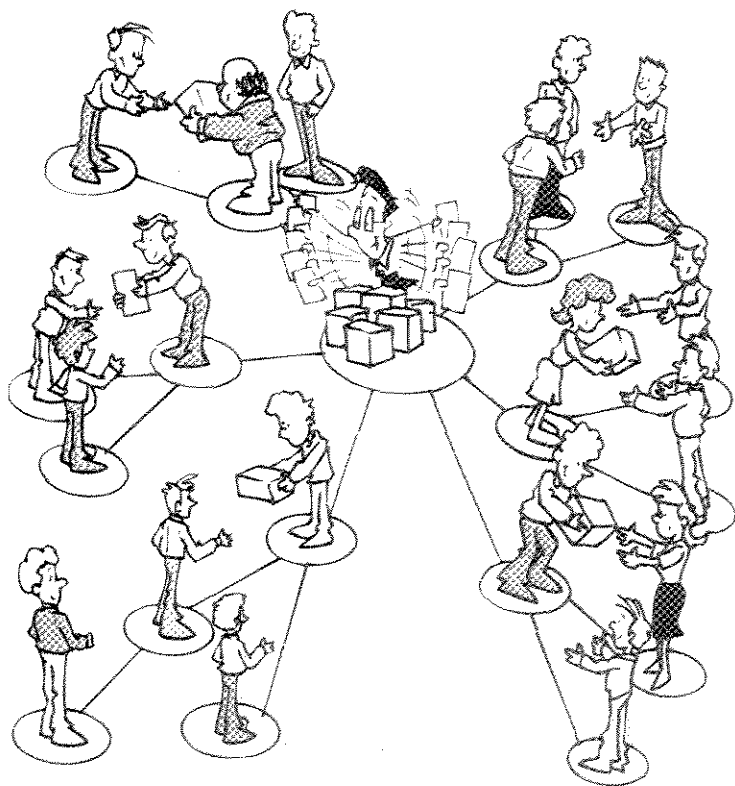
COMO LA TUYA ES UNA **EMPRESA EN EXPANSIÓN**,  
ALGUNOS DE ESOS INVITADOS SE CONVIERTEN EN  
**NUEVOS EMPRESARIOS.**

¡MIRA, YO TAMBIÉN  
INVITÉ A OTROS  
A LA RED!

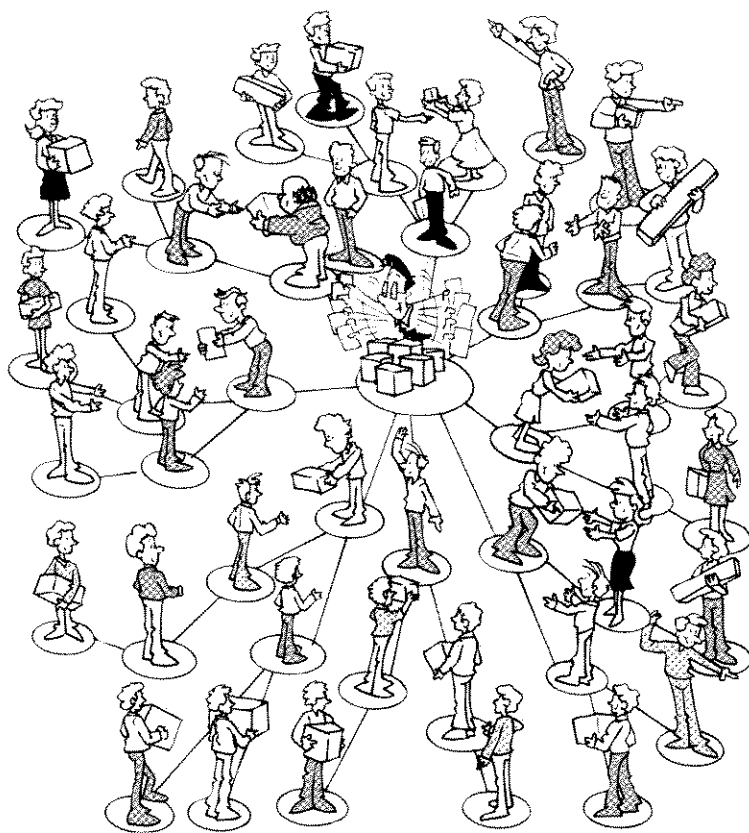


TU RED ACTÚA DEL MISMO MODO  
QUE CUALQUIER EMPRESA:

# DESPLAZA PRODUCTOS QUE VENDE A OTRAS PERSONAS Y LO QUE CONSUMEN ELLOS MISMOS



SI LOS CONSUMIDORES SE ASOCIAN Y A SU VEZ INVITAN A OTROS, LA RED SE EXPANDE DE MANERA **GEOMÉTRICA**.



## **SU POTENCIAL ES ILIMITADO**

SI TÚ INVITAS A UN AMIGO  
Y ÉSTE INVITA A OTRO, Y ASÍ SUCESIVAMENTE,  
EL ALCANCE DE LA RED,  
LA CANTIDAD DE PRODUCTOS QUE DESPLAZA Y  
LOS INGRESOS RESIDUALES QUE OBTIENES,  
LLEGAN A SER...







¡MOMENTO!  
¡DIJISTE QUE NO ERA  
UNA PIRÁMIDE!



¡ASÍ ES!



PERO... SI INVITO A DOS  
Y CADA UNO INVITA A DOS...

¿NO ES ÉSE EL SISTEMA  
DE LA PIRÁMIDE?



EN BUENA MEDIDA, POR ESO  
ALGUNAS PERSONAS SON  
FÁCILMENTE ENGAÑADAS POR  
LAS PIRÁMIDES, ¡PERO NADIE MEJOR  
PARA EXPLICÁRTELO QUE  
EL MISMÍSIMO PONZII!



## PONZI...

ERA UN CONOCIDO ESTAFADOR ITALIANO QUE LLEGÓ A BOSTON, ESTADOS UNIDOS, EN 1919, EN BUSCA DE UNA OPORTUNIDAD PARA HACER DINERO AL TÉRMINO DE LA PRIMERA GUERRA MUNDIAL.

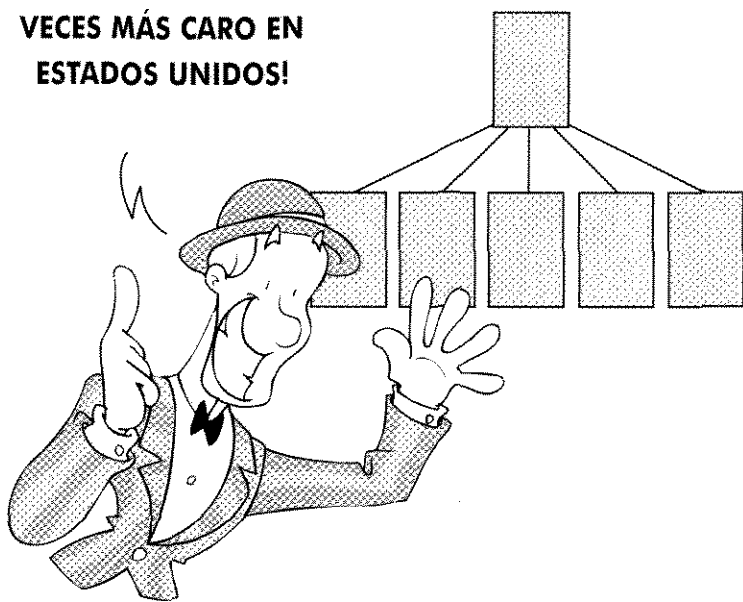


PARA FACILITAR EL CONTACTO ENTRE LOS SOLDADOS Y SUS FAMILIARES EN ESTADOS UNIDOS, SE EMITIERON CUPONES DE RESPUESTA POSTAL QUE PODÍAN COMPRARSE POR SÓLO UN CENTAVO Y CAMBIARSE POR SELLOS DE CORREOS EN EUROPA PARA ENVIAR CARTAS A NORTEAMÉRICA A BAJO COSTO.

COMO EUROPA ESTABA EN RUINAS,  
LOS CUPONES ESTABAN SUBSIDIADOS,  
DE ESE MODO, PONZI SE DIO CUENTA  
QUE EL MISMO CUPÓN COSTABA  
CINCO VECES MÁS CARO EN ESTADOS UNIDOS.  
ENTONCES SE LE OCURRIÓ UNA IDEA GENIAL:

COMPRO UN CUPÓN EN EUROPA Y...

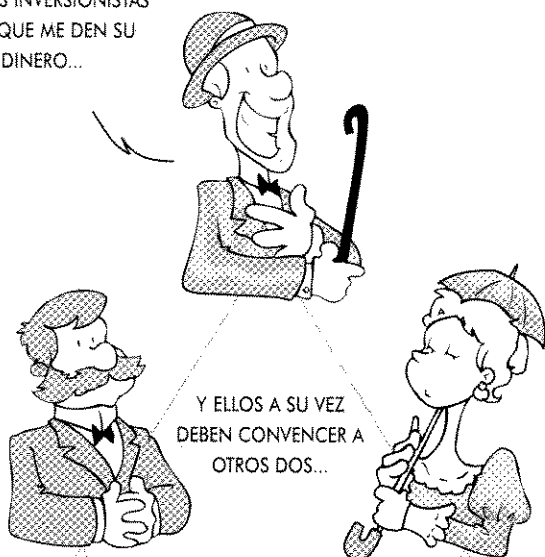
**¡LO REVENDO CINCO  
VECES MÁS CARO EN  
ESTADOS UNIDOS!**



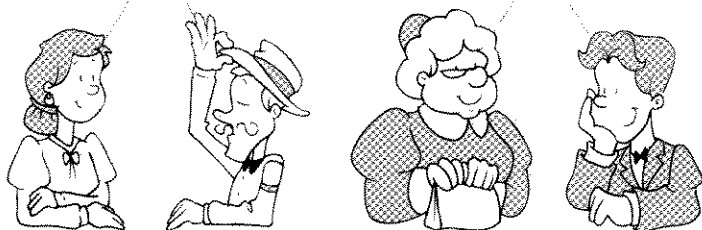
PERO LÓGICAMENTE, SERÍA ABSURDO  
CRUZAR EL OCÉANO SÓLO PARA COMPRAR UN CUPÓN.  
PONZI NECESITABA MUCHO DINERO  
PARA COMPRAR LA MAYOR CANTIDAD POSIBLE  
DE CUPONES. ¡SI NO, NO SERÍA NEGOCIO!

A PONZI SE LE OCURRIÓ EMPLEAR EL MISMO MECANISMO  
PARA CONSEGUIR INVERSIONISTAS:

YO CONVENZO A DOS  
NUEVOS INVERSIONISTAS  
PARA QUE ME DEN SU  
DINERO...



Y CADA UNO A SU VEZ DEBE CONVENCER A OTROS DOS...



**¡HABÍA NACIDO LA PIRÁMIDE!**

A PONZI LE FUE TAN BIEN, QUE EN MENOS DE SEIS MESES  
YA TENÍA SU PROPIO BANCO.

LOS PERIODISTAS DEL WASHINGTON POST  
SE DIERON CUENTA QUE LA PIRÁMIDE  
NO TENÍA NINGÚN SENTIDO, YA QUE PONZI  
ERA MULTIMILLONARIO Y CADA CUPÓN COSTABA  
UN CENTAVO. HABRÍA SIDO NECESARIO VENDER MILLONES  
DE SELLOS PARA REUNIR SEMEJANTE FORTUNA.

¿QUIÉN LOS COMPRABA?

¿DÓNDE LOS ALMACENABAN?

¿CUÁNTOS ESTABAN  
COMPRANDO?

¿DÓNDE LOS REVENDÍAN?

¿CÓMO TRANSPORTABAN  
TANTOS CUPONES?

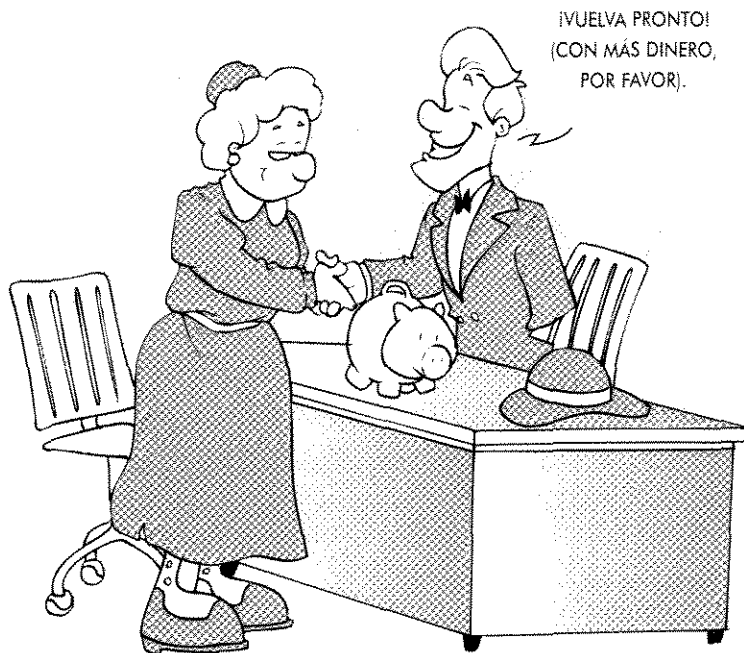
¿CUÁNTOS MILLONES DE  
SELLOS VENDÍAN TODOS  
LOS DÍAS?



IPONZI TENDRÍA QUE HABER COMPRADO  
LA PRODUCCIÓN MUNDIAL DE SELLOS DURANTE UN SIGLO  
PARA ACUMULAR SEMEJANTE FORTUNA!

FINALMENTE, LAS AUTORIDADES DESCUBRIERON EL SECRETO  
DE LA PIRÁMIDE (LITERALMENTE):

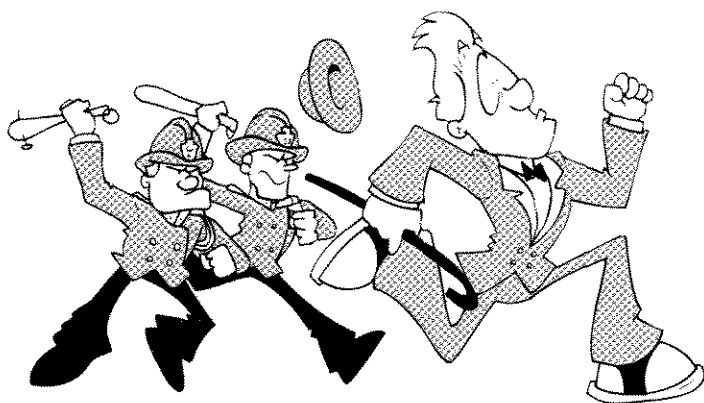
**PONZI SÓLO LES DECÍA A LOS INGENUOS QUE LE DIERAN  
UNA CANTIDAD PARA INVERTIR EN SELLOS POSTALES...**



**Y A CONTINUACIÓN LO PONÍA EN SU PROPIA  
CUENTA DE BANCO Y SE LO GASTABA...**

**PONZI JAMÁS COMPRÓ  
UN SOLO SELLO POSTAL**

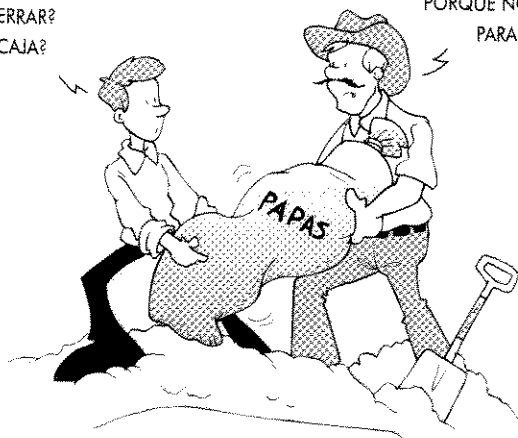
AL DESCUBRIRSE EL FRAUDE, PONZI FUE ARRESTADO.  
LAMENTABLEMENTE, MILES DE PERSONAS PERDIERON  
HASTA EL ÚLTIMO CENTAVO.



EL HOMBRE MÁS RICO DE BOSTON  
PASÓ BUENA PARTE DEL RESTO DE SU VIDA EN PRISIÓN  
O ESCAPANDO DE LAS AUTORIDADES.  
AL FINAL, MURIÓ EN LA POBREZA MÁS ABSOLUTA.

¿ASÍ LO VAMOS  
A ENTERRAR?  
¿SIN CAJA?

SÓLO QUE SEA DE ZAPATOS,  
PORQUE NO ALCANZA  
PARA MÁS.



# ÉSTAS SON LAS PRINCIPALES DIFERENCIAS ENTRE LA PIRÁMIDE Y EL MULTINIVEL

## PIRÁMIDE MULTINIVEL

<p>LA PIRÁMIDE ES UN FRAUDE BASADO EN CONVENCER A OTROS DE QUE SE UNAN A ELLA, A CAMBIO DE DINERO, PROMETIÉNDOLES GRANDES GANANCIAS SI CONVENCEN A MÁS GENTE DE CAER EN LA TRAMPA; PERO, SI NO EXISTE UN PRODUCTO O SERVICIO QUE VENDER, ¿DE DÓNDE VIENEN LAS GANANCIAS?</p>	<p>EL MULTINIVEL ES UN NEGOCIO EN QUE EL CONSUMIDOR ADQUIERE PERIÓDICAMENTE PRODUCTOS DIRECTAMENTE DE LA EMPRESA QUE LOS PRODUCE. YA QUE LOS PRODUCTOS SON ADQUIRIDOS POR MERCADEO EN RED, LAS GANANCIAS VIENEN DIRECTAMENTE DEL CONSUMO DE LOS INTEGRANTES DE LA RED.</p>
<p>SÓLO PARA INTEGRARTE AL SISTEMA, TIENES QUE DAR UNA CANTIDAD CONSIDERABLE DE DINERO.</p>	<p>DESDE UN PRINCIPIO, TU DINERO PAGA SÓLO POR LOS ARTICULOS QUE CONSUMES.</p>
<p>ÚNICAMENTE GANA EL QUE ESTÁ EN LA CIMA, SUS "SOCIOS" EN EL FONDO ESPERAN GANAR ALGO ALGÚN DÍA.</p>	<p>TODOS GANAN DE ACUERDO A SU CONSUMO Y EL DE SU RED, LO QUE SIGNIFICA QUE ES UN NEGOCIO EN EL QUE TODOS TIENEN UN BENEFICIO REAL.</p>
<p>DAS DINERO SIN RECIBIR NADA A CAMBIO, YA QUE NO EXISTE UN PRODUCTO O SERVICIO REAL.</p>	<p>NO "DAS" DINERO, SINO QUE ADQUIERES PRODUCTOS A CAMBIO DE TU DINERO.</p>
<p>CARECE DE CUALQUIER TIPO DE REGISTRO O APROBACIÓN LEGAL.</p>	<p>CUENTA CON TODOS LOS REGISTROS Y UN RESPALDO LEGAL COMPROBABLES.</p>
<p>UNIRTE A ESTE SISTEMA Y CONVENCER A OTROS DE HACER LO MISMO, ES UN ACTO ILEGAL QUE TE CONVIERTE EN DEFRAUDADOR.</p>	<p>UNIRTE A ESTE SISTEMA Y CONVENCER A OTROS DE HACER LO MISMO, ES COMPLETAMENTE LEGAL Y TE CONVIERTE EN EMPRESARIO Y TRIUNFADOR.</p>
<p>JAMÁS SABRÁS QUÉ PASÓ CON EL DINERO QUE HAS ENTREGADO.</p>	<p>RECIBES ESTADOS DE CUENTA PERIÓDICAMENTE, ADEMÁS DE TUS GANANCIAS EXACTAS Y EN EL PLAZO ACORDADO.</p>
<p>SI DECIDES TERMINAR TU RELACIÓN CON LA PIRÁMIDE, LO ÚNICO QUE RECIBES SON LAS "GRACIAS", PERO NO RECUPERAS TU DINERO.</p>	<p>SI DECIDES TERMINAR TU RELACIÓN CON LA EMPRESA MULTINIVEL, RECIBES TUS ÚLTIMOS ESTADOS DE CUENTA, ASÍ COMO TUS GANANCIAS CORRESPONDIENTES.</p>
<p>PUEDES TENER SERIOS PROBLEMAS CON LA AUTORIDAD Y SER ACUSADO DE FRAUDE SI LLEGAN A PRESENTARSE CARGOS CONTRA LA PIRÁMIDE.</p>	<p>SI SE PRESENTA CUALQUIER PROBLEMA LEGAL EN CONTRA DE LA EMPRESA MULTINIVEL, SU DEPARTAMENTO LEGAL SE ENCARGA DE ACLARAR LA SITUACIÓN.</p>



COMO VES,  
EN LA PIRÁMIDE SÓLO GANA EL ESTAFADOR  
QUE LA INICIA. EN EL MULTINIVEL, GANAMOS

# TODOS



LA PIRÁMIDE NO VENDE,  
NO COMPRA Y NO OFRECE  
NINGÚN SERVICIO...

**¿QUÉ CLASE DE "NEGOCIO"  
PRODUCE GANANCIAS  
SI NO HACE NADA?**

**EN EL MULTINIVEL,  
EN CAMBIO, CADA UNO  
DE LOS ASOCIADOS  
RECIBE LAS GANANCIAS  
CORRESPONDIENTES  
A SU TRABAJO.**

¿CÓMO SE DISTRIBUYE  
LA GANANCIA? ¿CÓMO SABEN  
LO QUE LE TOCA A CADA UNO?

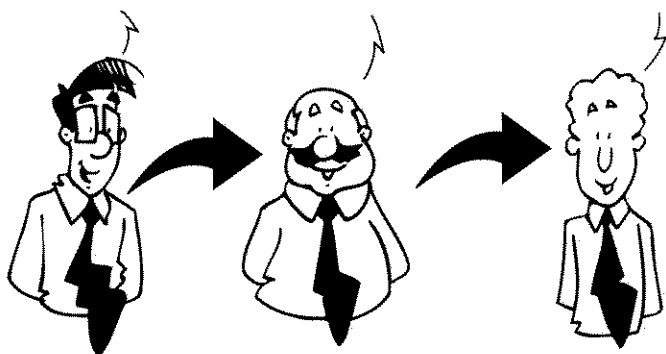
IMAGINA QUE INVITASTE  
A UNA PERSONA Y ÉSTA,  
A SU VEZ, HA INVITADO A OTRA.



YO HE FORMADO MI RED,  
CONSUMO CON DESCUEN-  
TO Y ADEMÁS  
ME REEMBOLSAN  
UN PORCENTAJE  
POR MI CONSUMO.

YO FUI INVITADO  
POR JOHNNY, CONSUMO  
CON DESCUENTO Y  
ME REEMBOLSAN  
UN PORCENTAJE  
DE MI CONSUMO.

YO ACABO DE SER  
INVITADO A LA RED,  
TAMBIÉN CONSUMIRÉ  
CON DESCUENTO Y  
RECIBIRÉ MI RESPECTIVO  
REEMBOLSO.



**YO**

**MI INVITADO**

**INVITADO  
DE MI INVITADO**

BUENO, ESO ESTÁ MUY BIEN,  
COMPRO CON DESCUENTO Y ADEMÁS  
ME REEMBOLSAN POR ELLO... ¿Y LAS GANANCIAS?  
INGRESOS RESIDUALES, LA RED Y TODO ESO...  
¡AÚN NO ENTIENDO  
DÓNDE ESTÁ EL NEGOCIO!

EL NEGOCIO ES QUE

**¡TÚ VAS A GANAR  
UN PORCENTAJE  
DEL CONSUMO DE  
TUS INVITADOS!**



RECUERDA QUE MIENTRAS MÁS  
CONSUMAS, MÁS TE REEMBOLSAN.  
**¡PERO NADIE HA DICHO  
QUE SEA UN CONSUMO PERSONAL!**



+



YO

MI INVITADO

**¡A TU CONSUMO  
SE SUMARÁ EL  
CONSUMO DE  
TU INVITADO!**



DEL MISMO MODO, AL CONSUMO DE **TU** INVITADO  
SE SUMA EL CONSUMO DE **SU** INVITADO...



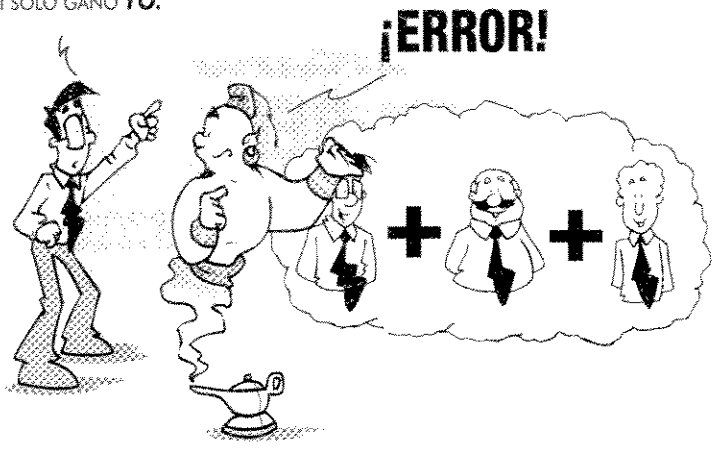
IES COMO SI YO SOLO  
CONSUMIERA EL TRIPLE!



Y CON ESE AUMENTO  
DE CONSUMO, LÓGICAMENTE  
AUMENTA TU REEMBOLSO.



PERO...  
ASÍ SÓLO GANO YO.



AL IGUAL QUE TÚ, TU INVITADO CONSUME  
CON DESCUENTO Y SE LE HACE UN REEMBOLSO...



**¡Y EL CONSUMO DE SU RESPECTIVO INVITADO  
SE SUMA AL SUYO!**

ESTO SE CONOCE COMO PAGO DE

# REGALÍAS EN RED

YO OBTENGO  
UN REEMBOLSO  
QUE EQUIVALE  
A MI CONSUMO  
**MÁS** EL CONSUMO  
DE TODOS ELLOS.

YO OBTENGO  
UN REEMBOLSO  
QUE EQUIVALE  
A MI CONSUMO  
**MÁS** EL CONSUMO  
DE ÉL.

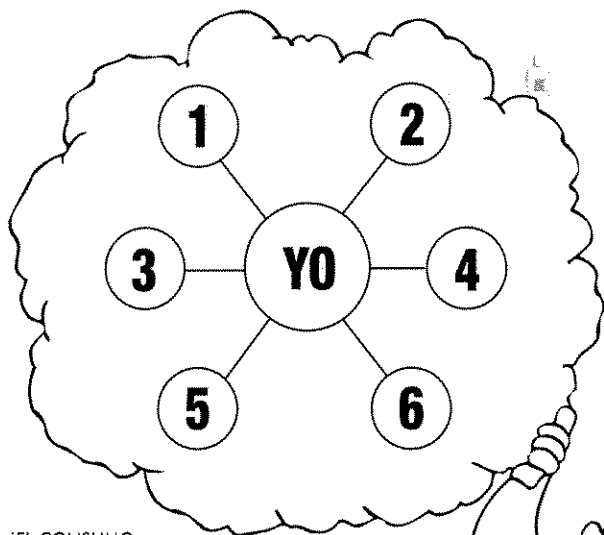
YO OBTENGO  
UN REEMBOLSO  
POR MI CONSUMO,  
Y EN CUANTO INVITE  
A ALGUIEN **¡TAMBIÉN**  
**ME REEMBOLSARÁN**  
**POR EL CONSUMO DE**  
**MI INVITADO!**



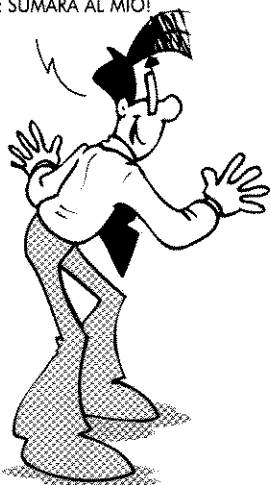
**RECIBIMOS  
NUESTRO RESPECTIVO REEMBOLSO  
POR EL CONSUMO DE  
TODA NUESTRA RED.**

AHORA, IMAGINA QUE EN LUGAR DE UNO

# INVITAS A ¡SEIS!



EL CONSUMO  
DE SEIS PERSONAS  
SE SUMARÁ AL MÍO!



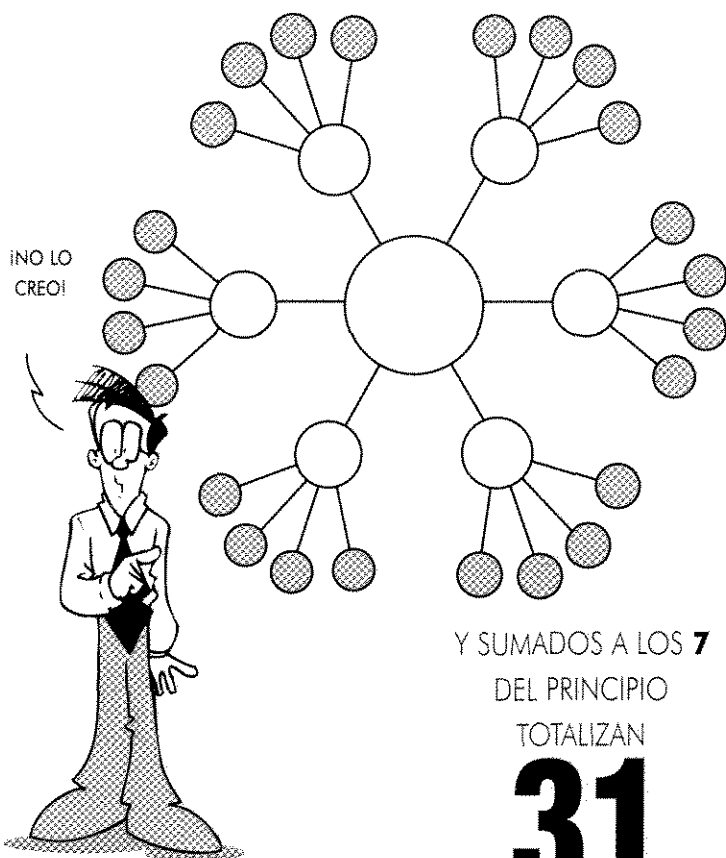
Y POR LÓGICA,  
TU REEMBOLSO  
SERÁ MUCHO  
MAYOR.





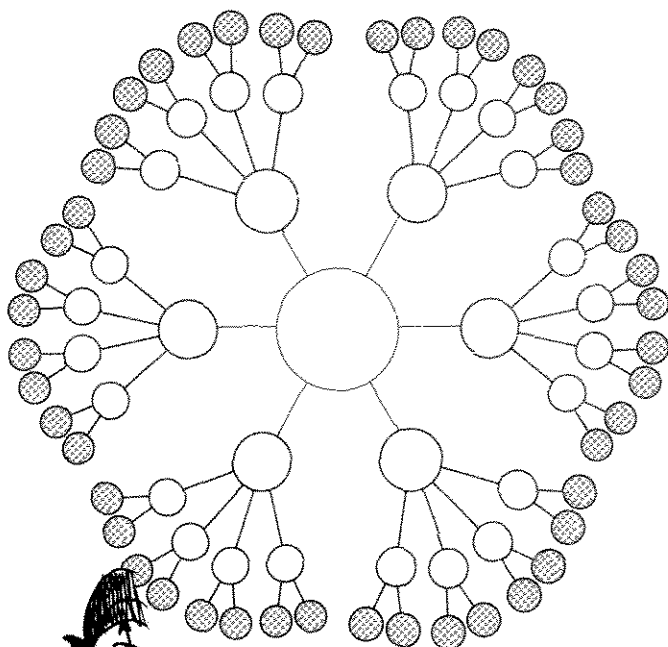
IMAGINA QUE TUS AMIGOS NO SON TAN EMPRENDEDORES  
COMO TÚ Y SÓLO INVITAN A **CUATRO** PERSONAS CADA  
UNO...

## ¡HAN INVITADO A UN TOTAL DE VEINTICUATRO!



# SI TE PARECE INCREÍBLE, IMAGINA ESTO:

ICADA UNO DE ESOS **CUATRO**  
HA INVITADO SÓLO A **DOS!**



SON **48** NUEVOS INVITADOS,  
QUE SUMADOS A LOS **31**  
ANTERIORES, DAN UN TOTAL  
DE

**79**  
**PERSONAS**

ESTE SISTEMA ES CONOCIDO COMO

## LA FÓRMULA MÁGICA

YO

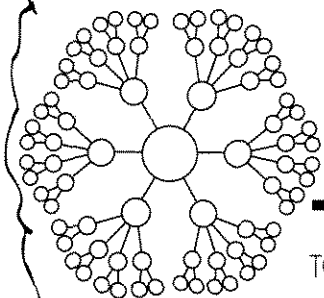
+ X 6 INVITADOS

+ X 4 INVITADOS

+ X 2 INVITADOS

---

TOTAL **79** PERSONAS

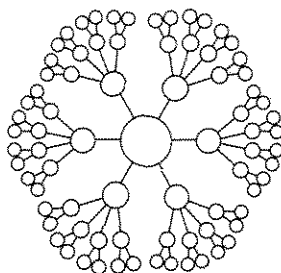


¡GENIAL!



¿ALGUNA  
DUDA?

EM... BUENO... ¡SI! ¿REALMENTE ES POSIBLE  
CONVENCER A UNA CANTIDAD  
TAN GRANDE DE PERSONAS PARA QUE  
SE INTEGREN A LA RED?

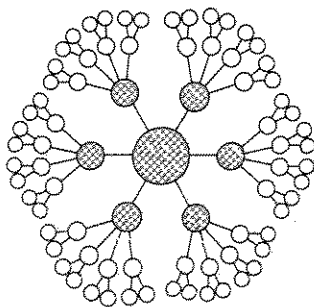


## ¡NO SE TRATA DE CONVENCER A MILES DE PERSONAS!

OBSERVA CÓMO TÚ  
**SÓLO INVITASTE A LOS SEIS PRIMEROS**

Y ELLOS A SU VEZ INVITARON  
A LOS SIGUIENTES, Y ASÍ SUCESIVAMENTE.

LO DEMÁS ES TU ENTUSIASMO  
QUE SE MULTIPLICA  
ENTRE TUS ASOCIADOS.



SI TE PARECE INCREÍBLE  
CONSEGUIR TANTOS ASOCIADOS, OBSERVA ESTA

## FORMULA DE LA EXCELENCIA

YO

+ X 6 INVITADOS

+ X 6 INVITADOS

+ X 6 INVITADOS

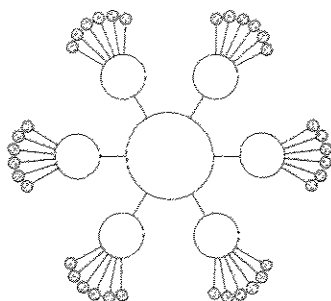
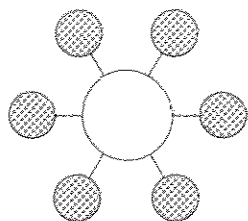
TOTAL ? PERSONAS



**¿QUÉ PASARÍA SI YO  
INVITO A 6 AMIGOS,  
QUIENES A SU VEZ  
INVITAN A OTROS 6 Y  
ASÍ SUCESIVAMENTE?**

YO INVITO A 6.

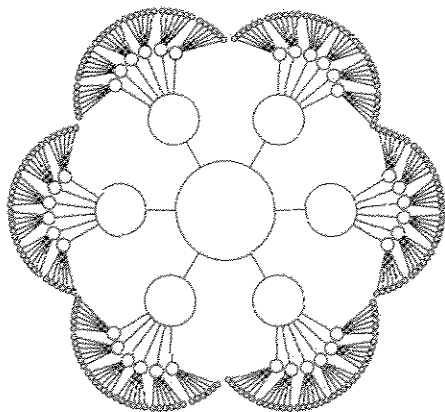
CADA UNO INVITA A OTROS 6.



SOMOS 7 EN TOTAL.

¡SON 36 NUEVOS MIEMBROS!

SI CADA UNO DE ELLOS INVITA A 6 MÁS...



AHORA SUMAMOS:

YO

+ 6 INVITADOS

+ 36 INVITADOS

+ 216 INVITADOS

---

**259**  
**¡EN TOTAL!**

EN SÓLO TRES PASOS, DISPONES DE UNA RED  
DE 259 PERSONAS,

**Y NO SÓLO ES POSIBLE ESTA CANTIDAD,  
MUCHAS PERSONAS HAN INTEGRADO REDES  
CONSIDERABLEMENTE MÁS GRANDES.**

Y... ¿REALMENTE NO  
HAY LÍMITES A MIS  
GANANCIAS?

## TUS GANANCIAS LLEGAN A CRECER DE ACUERDO AL TAMAÑO DE TU RED



SEÑOR, SU RED  
LE NOTIFICA LAS GANANCIAS  
DEL DÍA DE HOY.

¡EXCELENTE!



POR SUPUESTO QUE TODO ESTO REQUIERE

## **TIEMPO Y ESFUERZO**

PARA QUE ALCANCES  
TU LIBERTAD ECONÓMICA.



**ESO SIGNIFICA QUE  
TUS INGRESOS RESIDUALES  
SERÁN SUFICIENTES  
PARA CUBRIR TUS GASTOS,  
TRABAJES O NO,  
PERO RECUERDA QUE...**



...MIENTRAS  
**MÁS INCREMENTES**  
**TU RED,**  
MAYORES SERÁN  
TUS INGRESOS



## **Bloque Tres**

**Cómo puede  
fracasar o triunfar  
el negocio  
y por qué**

**JOHNNY**  
**decide unirse a él**

MUY BIEN, MUY BIEN, YA ME DECIDÍ,  
ESTO ME LLAMA LA ATENCIÓN Y  
DESEO FORMAR MI RED... PERO,  
¿CÓMO LE HAGO?

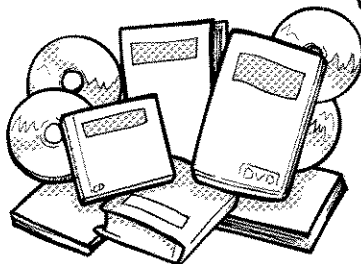


## ¿DUPLICACIÓN?



TE DIJE ANTERIORMENTE QUE  
NO SE REQUIERE DE UNA EDUCACIÓN ESPECIAL  
PARA UNIRTE AL MULTINIVEL  
Y LO QUE VAS A APRENDER ES A SER UN

# TRIUNFADOR



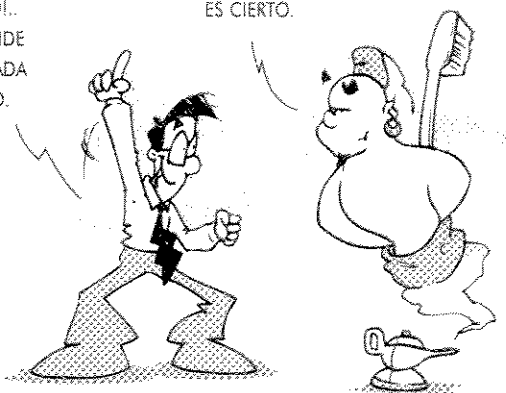
**PUEDES APOYARTE EN LIBROS, CD'S,  
DVD'S, REUNIONES Y EVENTOS  
PARA CONOCER EL PLAN.**



**¡AJÁ!**

IYA SABÍA YO!..  
AQUÍ ES DONDE  
VIENE LA LAVADA  
DE CEREBRO.

PUES SÍ,  
ES CIERTO.



**¡NECESITAS UNA BUENA LAVADITA PARA  
ELIMINAR LAS IDEAS QUE HASTA HOY  
HAN LIMITADO TU CRECIMIENTO  
ECONÓMICO Y PERSONAL!**



GRÁBATE MUY BIEN ESTO:

**NADIE,  
ABSOLUTAMENTE NADIE  
PUEDE GARANTIZARTE QUE  
POR EL SIMPLE HECHO  
DE UNIRTE AL MULTINIVEL  
VAS A GANAR MILLONES**

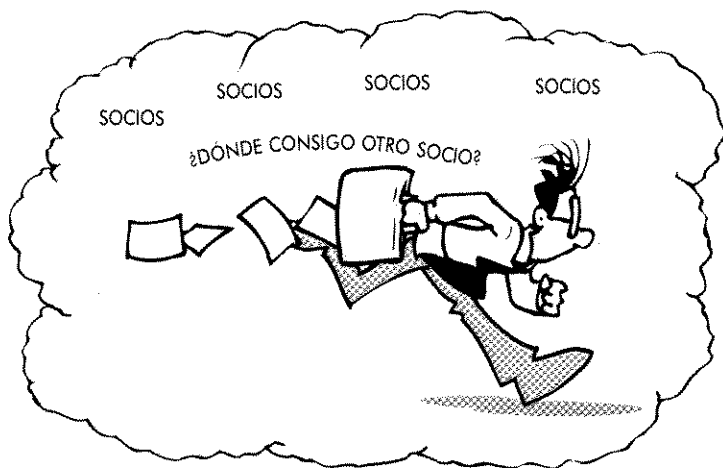


¿NO?

¡POR SUPUESTO QUE NO!



EL MULTINIVEL ES UN  
**NEGOCIO**  
Y, COMO TAL,  
HAY QUE TRABAJAR  
PARA PONERLO EN MARCHA.



**¿CUÁL ES LA DIFERENCIA ENTONCES?**

EN UN TRABAJO TRADICIONAL...

A LA LARGA GANAS MENOS.

¡FELICIDADES!  
TIENES 20% DE AUMENTO.



Y LOS PRECIOS SUBIERON

**40%**

**EN EL MULTINIVEL,  
GANAS CADA VEZ MÁS**

¡FELICIDADES!  
LOS MIEMBROS DE TU RED  
REPORTAN GANANCIAS CRECIENTES.



SUMADAS A  
LAS GANANCIAS DE PREMIOS  
ESPECIALES.



EN UN TRABAJO TRADICIONAL...

COMO EMPLEADO, SI NO DAS RESULTADOS  
¡HASTA AQUÍ LLEGASTE!



**EN EL MULTINIVEL,  
GANAS SEGÚN TUS RESULTADOS**



EN UN TRABAJO TRADICIONAL...

SI ERES UN EMPLEADO EXITOSO, SUBES DE RANGO Y  
AUMENTAN TU SUELDO, TUS RESPONSABILIDADES,  
TU HORARIO Y TUS PROBLEMAS.

¿CÓMO QUE ACULCO?  
¡EL CONGRESO ES  
EN ACAPULCO!



**EN EL MULTINIVEL,  
SUBES DE RANGO, RECONOCIMIENTO**

**Y TUS RESPONSABILIDADES SON LAS MISMAS DEL PRINCIPIO.**

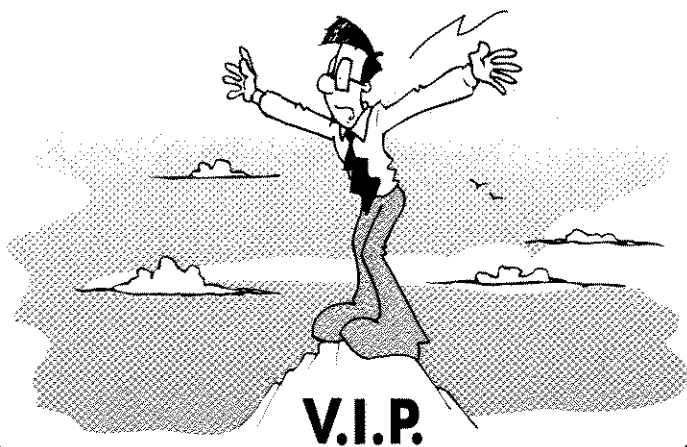
MMM... ¿QUIÉN  
TIENE LAS CARACTERÍSTICAS  
PARA SER UN BUEN SOCIO  
DE LA RED?



EN UN TRABAJO TRADICIONAL...

EL EMPLEADO EXITOSO GANA HASTA CIERTO LÍMITE.

¿YA NO HAY  
MÁS PRESTACIONES?



**V.I.P.**

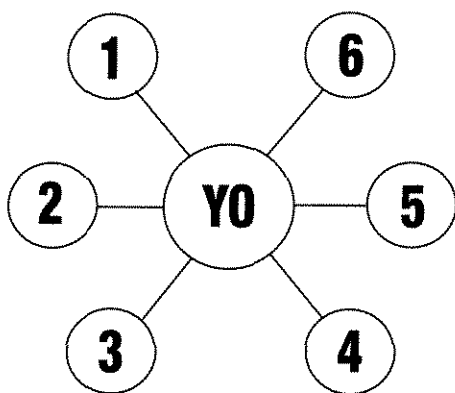
**EN EL MULTINIVEL,  
LAS GANANCIAS NO TIENEN LÍMITE**

ESTO ES  
EL RESULTADO  
DE  
LA DUPLICACIÓN

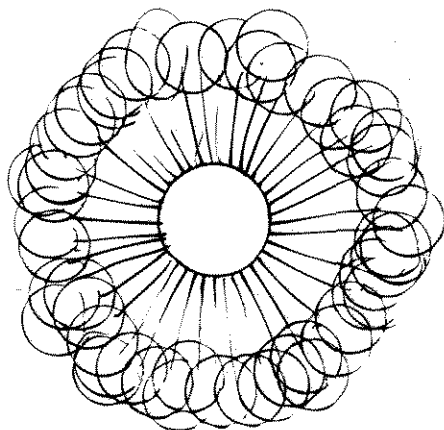


SIN EMBARGO, PARA QUE TODO ESTO SEA POSIBLE,  
DEBES FIJARTE METAS A CORTO PLAZO  
Y QUE SEAN **ALCANZABLES**.

POR ELLO, SE TE ACONSEJA BUSCAR 6 INVITADOS  
LO ANTES POSIBLE.



¿SERÍA ABSURDO SUPONER QUE VAS A INSCRIBIR  
400 ASOCIADOS DE LA NOCHE A LA MAÑANA!



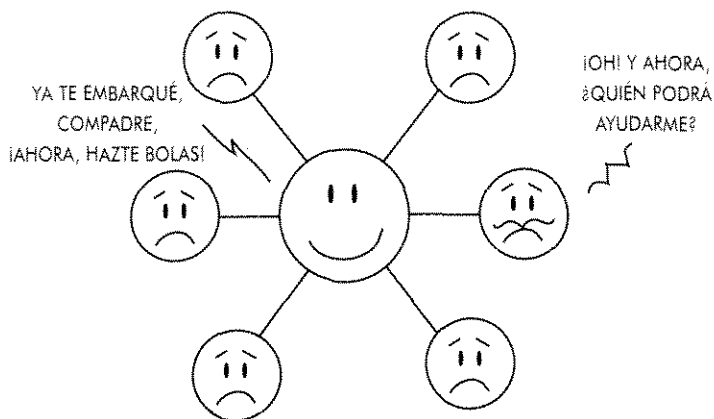
**¡PSSST!**

¿NADIE MÁS  
SE APUNTA?

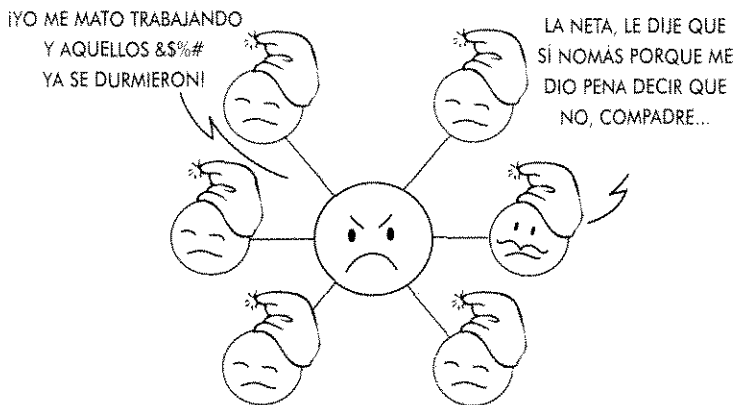
DEBES SER COOPERATIVO Y ESTAR DISPUESTO A AYUDAR.

## OLVIDAR A LOS ASOCIADOS

ES LA MANERA MÁS SEGURA DE HACER FRACASAR TU RED.



UN GRUPO QUE NO ESTÁ INTERESADO EN EL NEGOCIO  
**¡NO OBTENDRÁ RESULTADOS!**

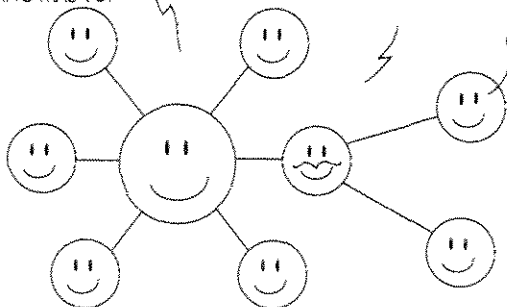


# APOYAR A LOS DEMÁS ES IGUAL A ÉXITO

MIRE, COMPADRE, LE VOY  
A AYUDAR A CONSEGUIR A SUS  
INVITADOS, ASÍ GANA MÁS USTED  
Y GANO MÁS YO.

¡CLARO,  
COMPADRE!

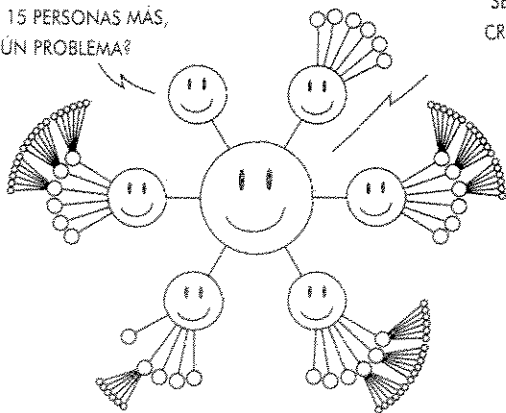
¡TODOS  
CONTENTOS!



## DUPLICARSE IMPLICA BUSCAR GENTE TAN EMPRENDEDORA Y ENTUSIASTA COMO TÚ

¡OYE, JUANI!  
PEPE SE AVENTÓ A  
INVITAR A 15 PERSONAS MÁS,  
¿ALGÚN PROBLEMA?

¡PARA NADA!  
SEGUIMOS  
CRECIENDO.



...BUENO,  
ASÍ COMO LO PINTAS  
SUENA MUY FÁCIL,  
PERO YA QUE REQUIERE  
TRABAJO Y ESFUERZO,  
¿NO CREES QUE A LA LARGA  
ES IGUAL DE PROBLEMÁTICO?



**¡VÁLGAME!**

SÍ QUE TE FASCINAN  
LOS "PEROS",  
LAS DUDAS Y  
EL MIEDO.

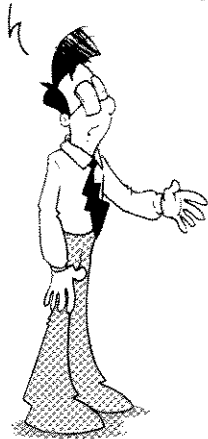


LO QUE PASA ES QUE  
ESTOY BIEN CONSCIENTE  
DE MIS **LIMITACIONES**.

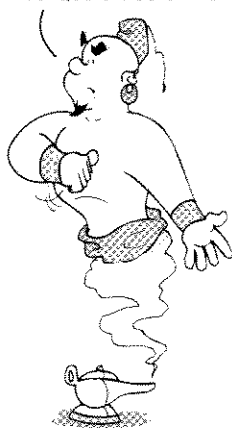
**¿TUS LIMITACIONES  
O  
TUS CADENAS?**



DIME LA VERDAD,  
¿TÚ CREES QUE SOY  
INCAPAZ?

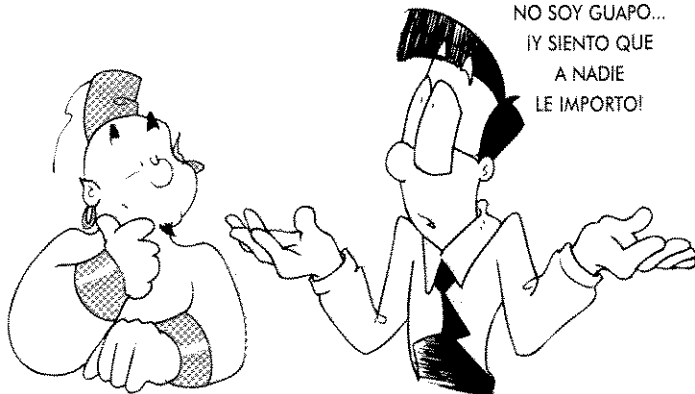


¡CLARO QUE NO!  
DEBES TOMAR CONCIENCIA DE QUE  
NO IMPORTA LO QUE OTROS OPINEN DE TI.



**LO IMPORTANTE ES,  
¿QUÉ OPINAS  
DE TI MISMO?**

BUENO...  
LA VERDAD ES QUE  
A VECES SIENTO QUE...  
NO SÉ,  
NADIE ME HACE CASO.  
SOY TÍMIDO,  
ME DA MIEDO  
EMPRENDER ALGO YO SOLO,  
SOY MEDIO FLOJO,  
INEXPERTO, INDECISO,  
NO SOY GUAPO...  
Y SIENTO QUE  
A NADIE  
LE IMPORTO!





TODO ESO QUE ACABAS DE MENCIONAR,  
SE LE LLAMAN

# CADENAS,

PUES ESAS OPINIONES TE AMARRAN  
E IMPIDEN TUS MOVIMIENTOS  
COMO SI ESTUVIERAS ENCADENADO  
A UN GRAN

**"NO SE PUEDE".**

**NO PUEDO,**  
MIREN CÓMO ESTOY...  
POR ESO NO PUEDO,  
¡NO ES MI CULPA!

**EL MAYOR ENEMIGO  
DE TU PROPIO  
ÉXITO  
ES LA FALTA  
DE CONFIANZA  
EN TI MISMO**



¿QUÉ TIENE QUE VER  
LA OPINIÓN DE  
MÍ MISMO CON  
CONSTRUIR  
UNA RED  
DE MERCADEO?



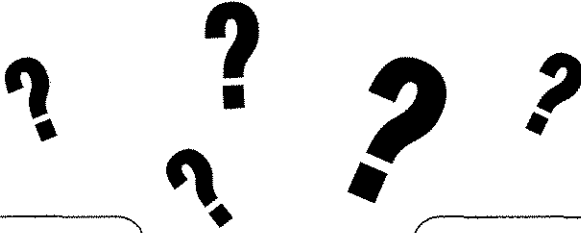
¡¡IMAGÍNALE!



**TE VOY A DAR  
ALGUNOS EJEMPLOS DE TUS CADENAS:**

CADENA 1

# ¡NO SÉ!



**NO  
TENGO  
IDEAS**

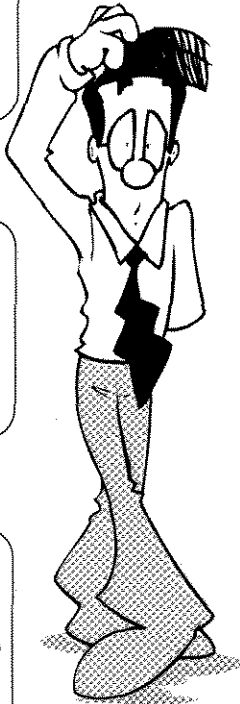
**ME  
FALTAN  
ESTUDIOS**

**NO SÉ  
CONTROLAR  
GENTE**

**YO NO SÉ  
LLEVAR  
UN NEGOCIO**

**NO SOY  
BUENO PARA  
HABLAR**

**NUNCA  
HE SIDO  
ORGANIZADO**



# ¡SOY TONTO!

(HERMANITO DEL ANTERIOR)

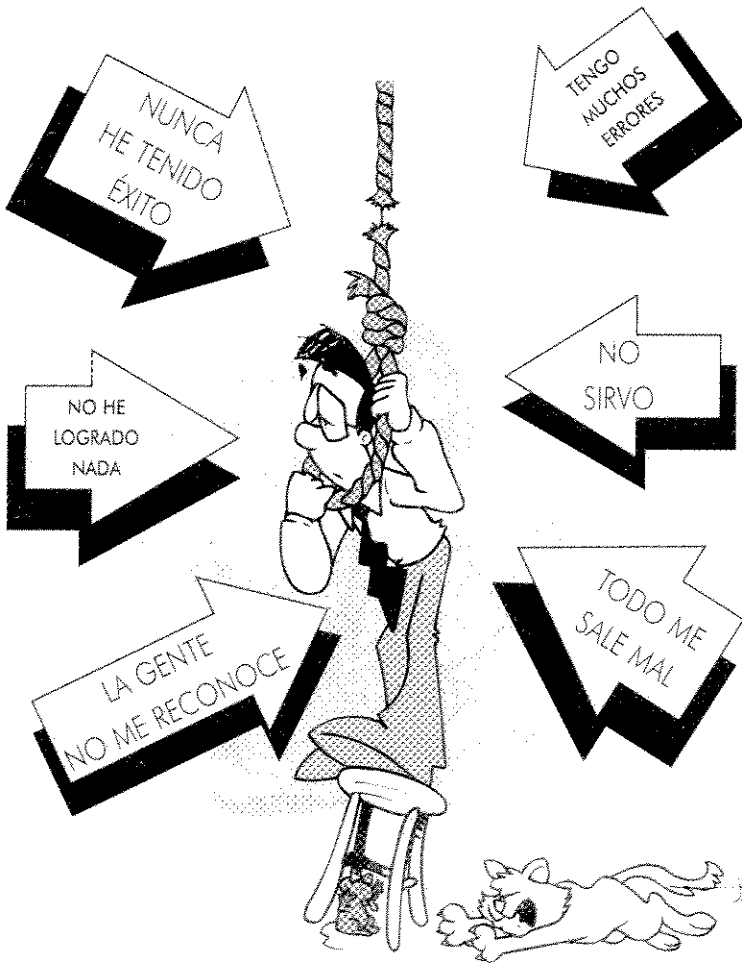
TAMPOCO SABE,  
PERO TIENE LA MAÑA DE PRESUMIR  
SÓLO LO QUE CONOCE BIEN  
PARA QUE LOS DEMÁS PIENSEN  
QUE ES MUY INTELIGENTE.



CADENA 3

# SOY

# UN MEDICAMENTO UN FRACASADO



# ¡NADIE ME HACE CASO!

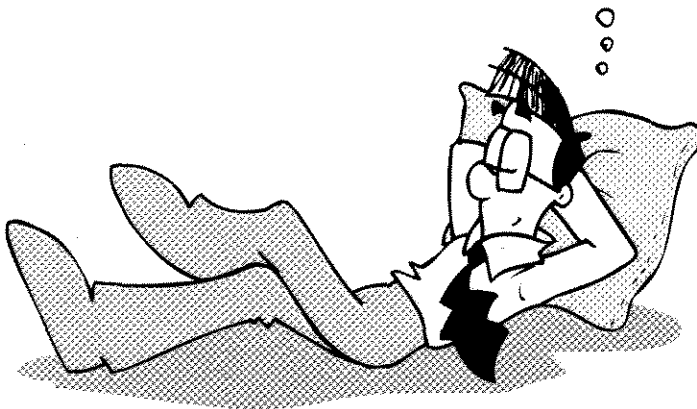
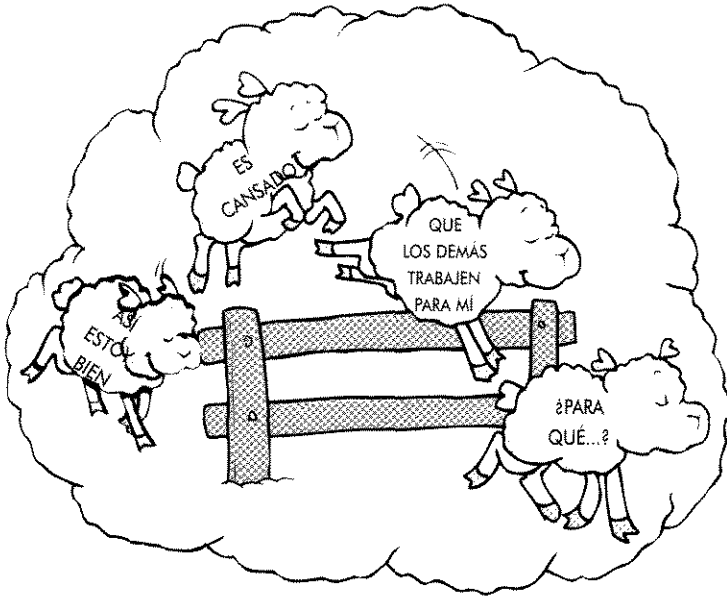
¡NADIE ME  
RECONOCE!

¡NO  
VALGO!

¿DÓNDE ESTOY?  
SI ME ENCUENTRAS SERÍA  
UNA CASUALIDAD...



# SOY FLOOJO



# SOY FEO

ME APENA MI APARIENCIA

NADIE ME QUIERE

ME RECHAZAN

SI FUERA GUAPO, TODO SERÍA MÁS FÁCIL



NO TENGO PRESENCIA

NO ME ACEPTAN

NO QUIEREN COMPARTIR CONMIGO

NI MIS PADRES ME QUIEREN

SÓLO LA GENTE BONITA TIENE ÉXITO



# SoY JOVEN

TODOS ME DICEN "CHAMACO"

¡PIENSAN QUE POR SER  
JOVEN SOY IGNORANTE!



# SOY VIEJO

A MI EDAD  
YA NO PUEDO

CREEN QUE  
YA NO SOY  
CAPAZ

NO TIENE  
CASO

NO ESTOY  
ACTUALIZADO

ESO ES  
PARA OTRO

NO COMPRENDEN  
QUE TENGO MÁS  
EXPERIENCIA

YA NO HAY  
RESPECTO POR  
LOS VIEJOS

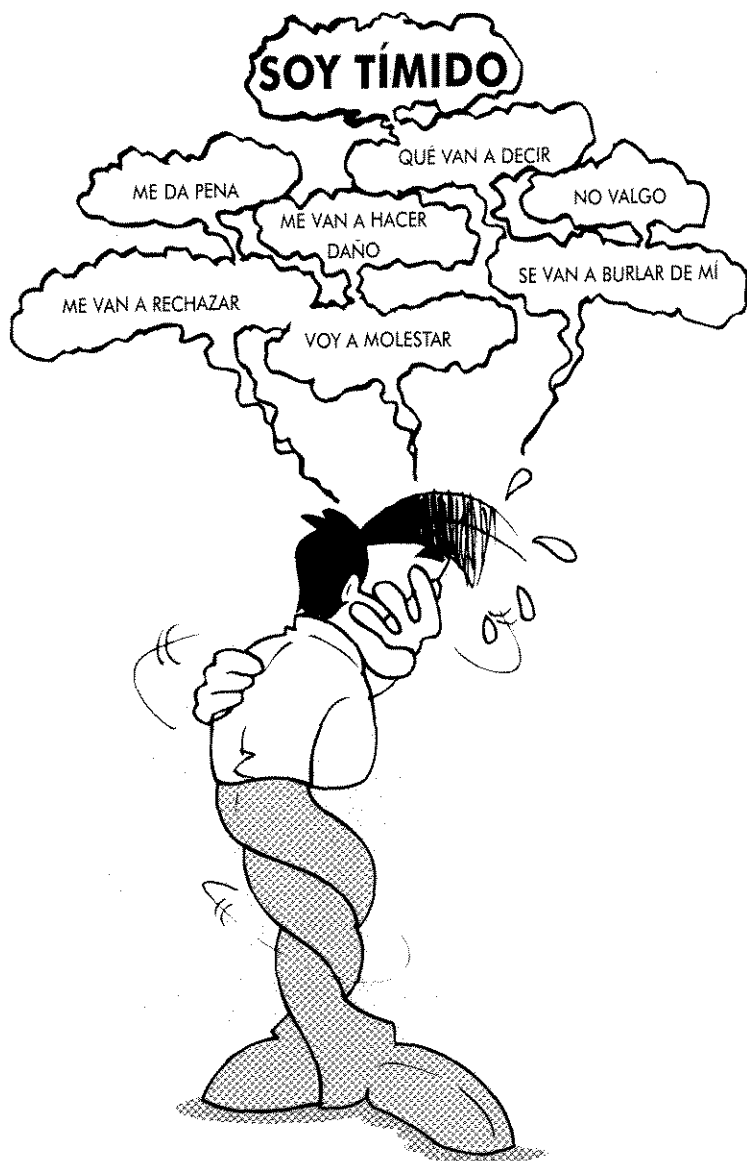
ESTOY  
ENFERMO

EN ORIENTE  
AL VIEJO  
LO TOMAN  
EN CUENTA,  
EN OCCIDENTE  
LE PASAN  
LA CUENTA

DÉJENME  
DISFRUTAR  
LO QUE  
ME QUEDA  
DE VIDA



CADENA 9



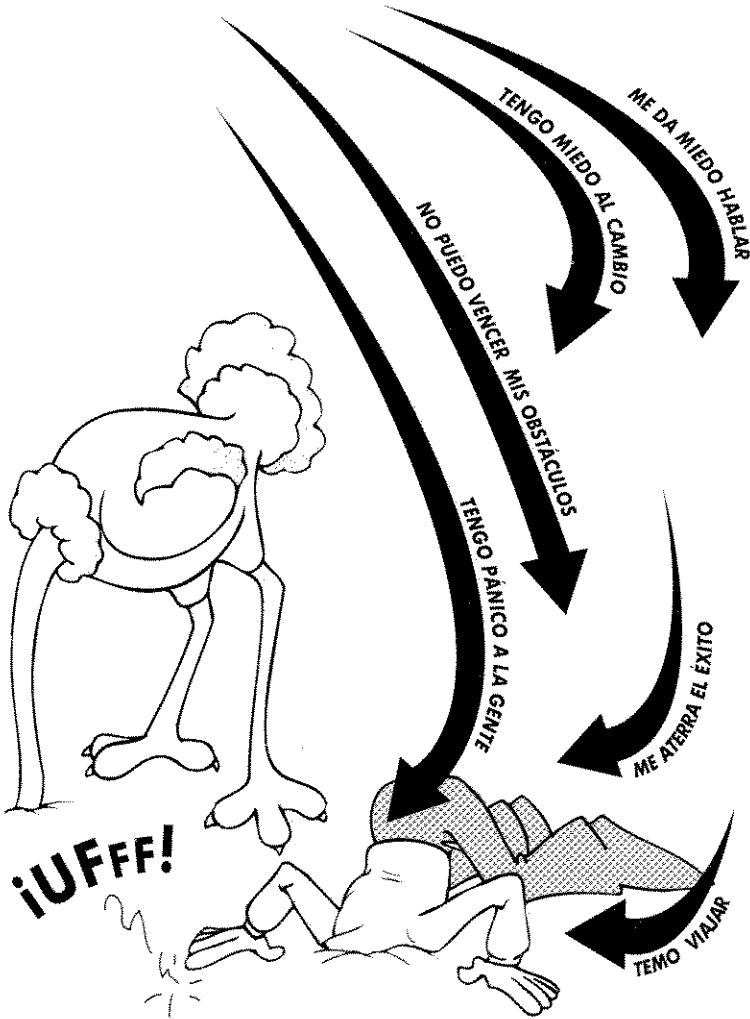
# SOY MENOS



# SOY DÉBIL



# SOY COBARDE



## SOY POCA COSA







# ¡ÉSOS SON PUROS PRETEXTOS!

¡EXACTO!  
EL PRINCIPAL OBSTÁCULO ES QUE  
MUCHAS PERSONAS REALMENTE CREEN  
QUE SUS CADENAS SON VERDADERAS LIMITACIONES.

## CREER EN TI MISMO ES LA SEMILLA DE TU ÉXITO Y EL DE TU RED



¡ENTIENDO!  
NO BASTA DECIR "YO PUEDO",  
PORQUE CUALQUIERA LO DICE.  
LO QUE IMPORTA ES QUE  
**YO CONFÍE  
PLENAMENTE  
EN MÍ MISMO  
Y ASÍ LOGRAR  
LO QUE ME PROPONGO**

¡ASÍ TENDRÁS ÉXITO  
EN TODO LO QUE EMPRENDAS!



**TÚ, COMO TRIUNFADOR,  
DEFINE TUS SUEÑOS CLARA Y EXACTAMENTE,  
Y CUANDO LOS TENGAS BIEN DEFINIDOS  
NO PERMITAS QUE  
NADIE TE ROBE TUS SUEÑOS.**

**¡YUPI!**

¡QUÉ DARÍAN MUCHOS  
POR TENER UN GENIO  
COMO EL MÍO!

¡PERO SÍ  
LO TIENEN!



**LO QUE REALMENTE  
TE HACE TENER UN GENIO,  
ES QUE APROVECHES  
LO MEJOR DE TI  
Y LO APLIQUES  
A CONVERTIR TUS SUEÑOS  
EN EL MOTOR  
QUE TE IMPULSE  
CADA DÍA.**

**AH, ¿SÍ?**



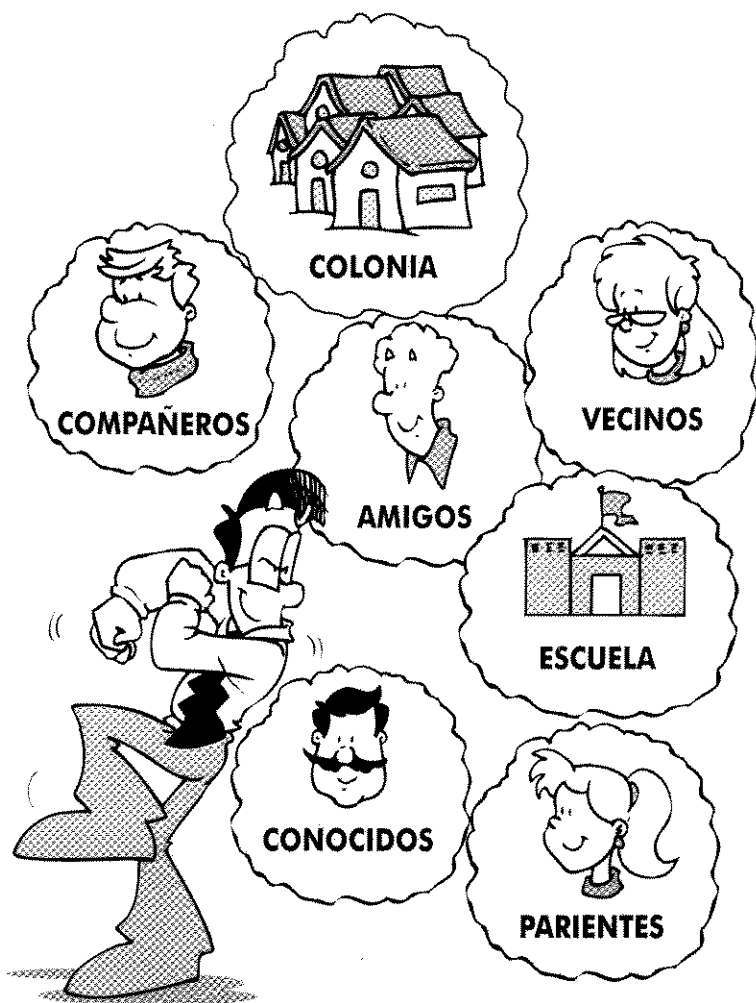
ASÍ QUE, HABIENDO DESCUBIERTO  
LA GRAN ENERGÍA QUE HAY EN TU INTERIOR,  
¡PERMÍTEME VOLVER A TI  
PORQUE SÓLO SOY TU VOLUNTAD Y CONCIENCIA.

**¡EL GENIO ERES TÚ!**



**¿ESTÁS LISTO PARA  
HACER TUS SUEÑOS  
REALIDAD?**

# AHORA HAZ UNA LISTA DE TUS PROSPECTOS



**Y... LÁNZATE A LA ACCIÓN**

**¡VOY POR  
EL PRIMER  
ASOCIADO  
DE MI RED!**

